



ГОДОВОЙ ОТЧЕТ

2023

СОХРАНЯЯ
ПРИНЦИПЫ,
ОПРЕДЕЛЯЕМ
БУДУЩЕЕ

ОБ ОТЧЕТЕ

О КОМПАНИИ

КРАТКИЙ ОБЗОР КОМПАНИИ	5
ИСТОРИЯ КОМПАНИИ	6
КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ ГОДА	7
КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ	8
МИССИЯ И ЦЕННОСТИ КОМПАНИИ	9
БИЗНЕС-МОДЕЛЬ	10
ГЕОГРАФИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	12
ФАКТОРЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ	13

ОБЗОР ИТ-РЫНКА

ОБРАЩЕНИЕ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА	15
ОБЗОР ИТ-ОТРАСЛИ	16
РЫНОК ИНФРАСТРУКТУРНОГО ПО	18

О ПРОДУКТАХ

ПРИНЦИПЫ И ПОДХОДЫ К РАБОТЕ	20
УДОБНОЕ УПРАВЛЕНИЕ И КОМФОРТНАЯ МИГРАЦИЯ	21
ПРОДУКТЫ КОМПАНИИ	25
ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ	28

ФИНАНСОВЫЙ ОБЗОР

ВЫРУЧКА	31
ЕВИТДА И ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ	34
ПРИВЛЕЧЕНИЕ ФИНАНСИРОВАНИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ДОЛГОМ	35

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

СИСТЕМА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ	38
ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ	39
НЕЗАВИСИМЫЙ АУДИТОР	39
КАРТА РИСКОВ	39

КОНТАКТЫ И ССЫЛКИ НА СТРАНИЦЫ РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ

КОНТАКТЫ И ССЫЛКИ НА СТРАНИЦЫ РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ 42

ПРЕАМБУЛА — ОБ ОТЧЕТЕ

Представляемый Годовой отчет ООО «Ред Софт» (далее также — Компания, РЕД СОФТ) за 2023 год содержит информацию о результатах деятельности Компании.

В Годовом отчете раскрываются основные сведения о характере деятельности РЕД СОФТ, приводятся бизнес-модель и информация о продуктивном портфеле, представляется обзор финансовых результатов, системы корпоративного управления и управления рисками.

Годовой отчет подготовлен на основе финансовой отчетности ООО «Ред Софт» за 2023 год, составленной в соответствии с Российскими стандартами бухгалтерского учета, а также информации, доступной Компании на дату составления настоящего отчета.

В отчете могут содержаться заявления, имеющие прогнозный характер и отражающие ожидания в отношении как будущей динамики рынка информационных технологий, так и предполагаемых результатов деятельности Компании. Данные заявления относятся к будущим событиям и сопряжены с множеством факторов неопределенности. РЕД СОФТ подчеркивает существование риска, что фактические результаты могут существенно отклониться от результатов, прогнозов или показателей, представленных в каких-либо заявлениях относительно будущего в настоящем отчете.



**ГОДОВОЙ ОТЧЕТ УТВЕРЖДЕН ОБЩИМ СОБРАНИЕМ УЧАСТНИКОВ
ООО «РЕД СОФТ» (ПРОТОКОЛ №60 ОТ 30.08.2024)**

ОБ ОТЧЕТЕ

О КОМПАНИИ

КРАТКИЙ ОБЗОР КОМПАНИИ	6
ИСТОРИЯ КОМПАНИИ	7
КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ ГОДА	8
КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ	9
МИССИЯ И ЦЕННОСТИ КОМПАНИИ	10
БИЗНЕС-МОДЕЛЬ	11
ГЕОГРАФИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	13
ФАКТОРЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ	14

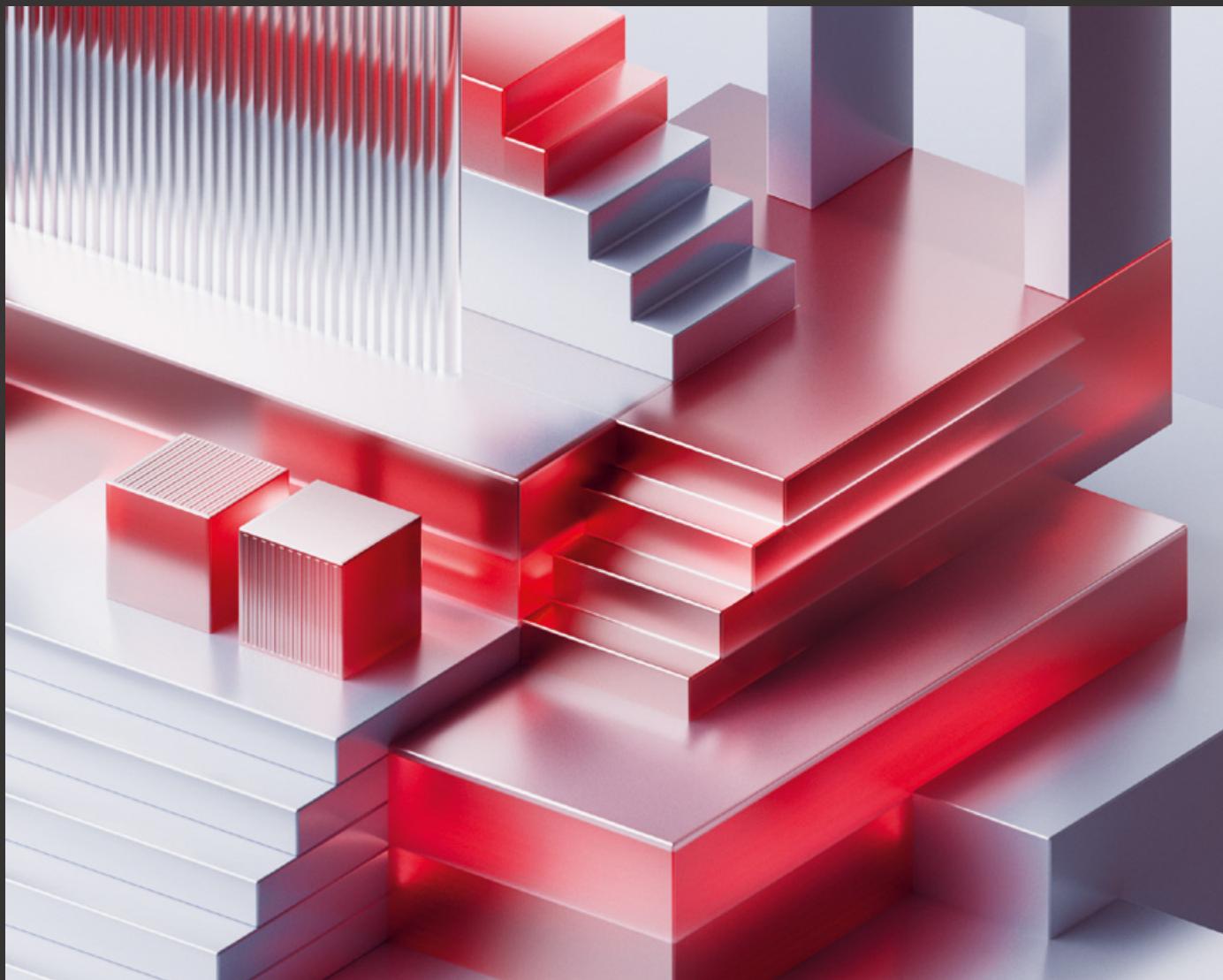
ОБЗОР ИТ-РЫНКА +

О ПРОДУКТАХ +

ФИНАНСОВЫЙ ОБЗОР +

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ +

КОНТАКТЫ И ССЫЛКИ
НА СТРАНИЦЫ РАСКРЫТИЯ
ИНФОРМАЦИИ



КРАТКИЙ ОБЗОР КОМПАНИИ

РЕД СОФТ — российский разработчик программного обеспечения, предоставляющий систему продуктов для работы информационной инфраструктуры организаций различного масштаба. РЕД СОФТ входит в ТОП-3 вендоров инфраструктурного программного обеспечения (ПО).



Продуктовый портфель компании включает несколько направлений, наиболее существенные из которых — системное программное обеспечение и прикладные продукты для создания государственных информационных систем.

Системные продукты обеспечивают управление и организацию ИТ-инфраструктуры и включают:



Операционную систему для серверов и рабочих станций РЕД ОС, ядро продуктовой платформы



Систему централизованного управления ИТ-инфраструктурой РЕД АДМ — фундамент информационной структуры любого масштаба, своеобразный «центр управления полетом» предприятия



Систему виртуализации серверов и рабочих станций РЕД Виртуализация



Мобильную операционную систему для планшетов и смартфонов РЕД ОС М, обеспечивающую полную мобильность рабочих мест



Систему управления базами данных предприятия любого масштаба РЕД База Данных

Прикладные продукты обеспечивают основу автоматизации государственных информационных систем и их эффективную работу. Так, в линейке есть решения, направленные на автоматизацию жизненного цикла бизнес процессов, в том числе с применением технологий искусственного интеллекта (ИИ). В частности организация межведомственного электронного взаимодействия с органами государственной власти осуществляется на базе продукта РЕДШЛЮЗ. Широко известно отдельное решение — Цифровой сервис «Взыскатель» — которое используется для организации электронного документооборота, обеспечивает работу «Цифрового исполнительного производства» ФССП России и является лидером среди суперсервисов Госуслуг по количеству обработанных за 2023 год запросов (более 117 миллионов)*.

Продукты РЕД СОФТ входят в Реестр отечественного ПО Минцифры России и сертифицированы ФСТЭК России.

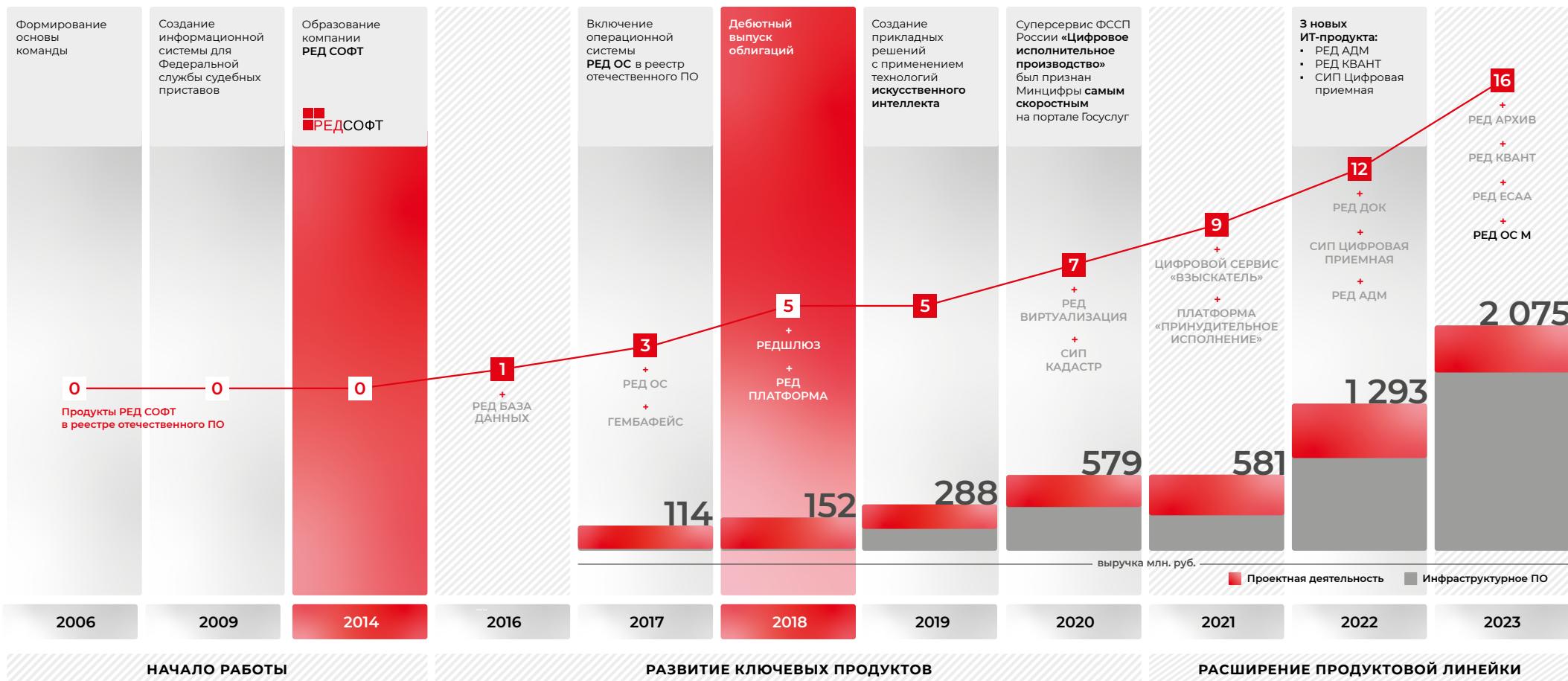
Заказчики компании РЕД СОФТ — это крупнейшие госкорпорации, органы государственной власти федерального и регионального масштаба, в том числе Генпрокуратура России, Минобороны России, ФССП России, а также органы власти практически всех областей и республик — например, Владимирской и Волгоградской областей Пермского края, Курской области, ЯНАО, республики Дагестан и многих других.

Кроме государственных организаций, клиентами компании являются представители всех отраслей экономики — от тяжелой промышленности, металлургии, нефтегазовой отрасли — до телекома, ритейла, медицины, образования и предпринимательства. Компания успешно развивает сотрудничество в области цифровой трансформации с ПАО «Северсталь», ПАО «ГМК «Норильский никель», ПАО «Газпром», ГК «Росатом», ОАО «РЖД», ПАО «Ростелеком» и другими.

Компания РЕД СОФТ входит в число лицензиатов ФСТЭК России, ФСБ России, а также является членом организаций АРПП «Отечественный софт», «РУССОФТ», резидентом инновационного центра «Сколково», членом АУРОФ.

* Суперсервис «Цифровое исполнительное производство» более чем в 2 раза превосходит второй по популярности суперсервис на портале Госуслуг по количеству запросов.

ИСТОРИЯ КОМПАНИИ



КЛЮЧЕВЫЕ СОБЫТИЯ ГОДА

ПРОДУКТЫ

РЕД ОС М

Мобильная операционная система «РЕД ОС М» является многопользовательской, многозадачной операционной системой для мобильных телефонов и планшетов. Подробнее см. в разделе «О продуктах».



ПРЕМИИ

Победитель в номинации «Лучший комплексный отраслевой ИТ-проект в сфере импортозамещения» конкурса «Лучшие цифровые решения для нефтегазовой отрасли»



Победитель в номинации «Цифровая трансформация» Национальной премии в области информационных технологий «Приоритет: Цифра — 2023»



2 место в номинации «Компания-разработчик решений для банков и финансовых компаний» премии в области инноваций и достижений финансовой отрасли FINAWARD'23



ИНВЕСТИТОРАМ

АКРА повысило кредитный рейтинг ООО «РЕД СОФТ» до уровня ВВВ-(RU), изменив прогноз на «позитивный»

РЕД СОФТ стал участником АУРОФ (Ассоциации участников рынка облигаций и финансирования МСП) с целью совместного с участниками рынка создания и внедрения инициатив, которые повысят доступность и удобство финансирования малого и среднего бизнеса

РЕД СОФТ принял участие в I Ярмарке эмитентов, организованной Ассоциацией владельцев облигаций

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

ВЫРУЧКА ПО ПРОДУКТАМ С ТЕМПАМИ РОСТА

Продажа лицензий СУБД РЕД База Данных	20,95 млн руб.	36,22 млн руб.	42,82 млн руб.	72,91 %	18,22 %
Продажа лицензий РЕД ОС	119,57 млн руб.	585,32 млн руб.	1 084,27 млн руб.	389,53 %	85,24 %
Продажа лицензий РЕД Виртуализация	8,70 млн руб.	69,94 млн руб.	247,70 млн руб.	703,85 %	254,14 %
Продажа лицензий РЕД АДМ			18,90 млн руб.	Первые продажи	
Тех. поддержка и иные услуги	23,89 млн руб.	107,36 млн руб.	201,77 млн руб.	349,36 %	87,93 %
Продажа лицензий ЦС Взыскатель, РЕДШЛЮЗ и прочих услуг	1,10 млн руб.	54,83 млн руб.	32,32 млн руб.	4884,39 %	-41,05 %
Услуги в области информационных технологий	407,61 млн руб.	439,70 млн руб.	447,24 млн руб.	7,87 %	1,71 %
ИТОГО	581,82 млн руб.	1 293,38 млн руб.	2 075,01 млн руб.	122,30 %	60,43 %
	2021	2022	2023	2022	2023

ЕБИТДА	178,822 млн руб.	285,074 млн руб.	379,628 млн руб.
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ЕБИТДА	30,74%	22,04%	18,30%
ФИНАНСОВЫЙ ДОЛГ	220,270 млн руб.	336,915 млн руб.	362,085 млн руб.
КОЭФФИЦИЕНТ ПОКРЫТИЯ ПРОЦЕНТОВ	3,897	5,299	5,014
ФИНАНСОВЫЙ ДОЛГ / ЕБИТДА	1,23	1,18	0,95
	2021	2022	2023

МИССИЯ И ЦЕННОСТИ КОМПАНИИ

НАША МИССИЯ

**СОЗДАНИЕ УСЛОВИЙ
ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА
ЖИЗНИ ГРАЖДАН РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ ПУТЕМ РЕАЛИЗАЦИИ
ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА
ЛИЧНОСТИ, ТРУДОВОГО
КОЛЛЕКТИВА И ОБЩЕСТВА**



ЦЕННОСТИ



ПОСТОЯННОЕ РАЗВИТИЕ

Совершенствовать профессиональные умения и навыки, тем самым способствовать росту отдельно взятого сотрудника и всего трудового коллектива компании



КОЛЛЕКТИВНОСТЬ

Во время совместной работы проявлять уважение к мнению всех участников трудового процесса и всеми силами содействовать успеху в реализации общих задач



СПРАВЕДЛИВОСТЬ

Честно оценивать вклад каждого сотрудника в результаты проделанной работы



ЧЕСТНОСТЬ

Надлежащим образом выполнять все возложенные обязанности, не допуская недобросовестных видов деятельности



СОЗИДАТЕЛЬНОСТЬ

При оценке результата труда учитывать не только доходность, но и общественную значимость проделанной работы



ЗАКОННОСТЬ

Признавать правовые нормы, принятые на территории Российской Федерации, и действовать в соответствии с ними

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

РЕСУРСЫ

Экспертиза

РЕД СОФТ имеет уникальный опыт перевода ИТ-инфраструктуры федерального ведомства на полностью российский технологический стек

18

лет опыта создания сложных информационных систем и инфраструктурных программных продуктов

Команда

>400

высококласных ИТ-специалистов, создающих востребованные программные продукты

Финансы

115,53

млн руб. инвестировано на создание новых программных продуктов за счет привлечения облигационного займа

Портфель

16

продуктов и решений в реестре отечественного ПО

>500

технологических партнеров

СОЗДАНИЕ СТОИМОСТИ

Клиенты

Обеспечиваем плавность миграции с иностранного ПО на российские продукты, сохранив привычный пользовательский опыт

Находим новые решения, открывающие новый взгляд на мобильность сотрудников клиентов

Сотрудники

Создаем возможности для профессионального роста и реализации сложных проектов, которые будут основой цифрового общества

Общество

Участвуем в создании технологического суверенитета государства

Создаем решения для цифровизации государственных услуг, чтобы граждане проводили время с пользой, а не сидя в кабинете государственного учреждения

Владельцы

Регулярно выплачиваем дивиденды и повышаем стоимость компании

РЕЗУЛЬТАТЫ

+120 **сотрудников**

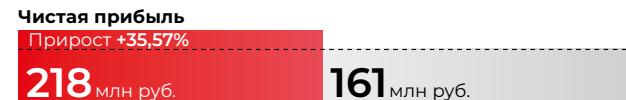
Мы усилили команду, чтобы создавать новые продукты и развивать текущие

+158 **технологических партнеров**

Мы сотрудничаем с ведущими производителями, чтобы у вас всегда было совместимое ПО и работающее «железо»

СОЗДАЛИ РЕД ОС М — МОБИЛЬНУЮ ОПЕРАЦИОННУЮ СИСТЕМУ С ПОЛНОЦЕННЫМ ВСТРОЕННОЙ ДЕСКТОПНОЙ ВЕРСИЕЙ

Выручка 2023 2022



ВВВ-(RU), ПРОГНОЗ «ПОЗИТИВНЫЙ» — КРЕДИТНЫЙ РЕЙТИНГ АКРА

46,62

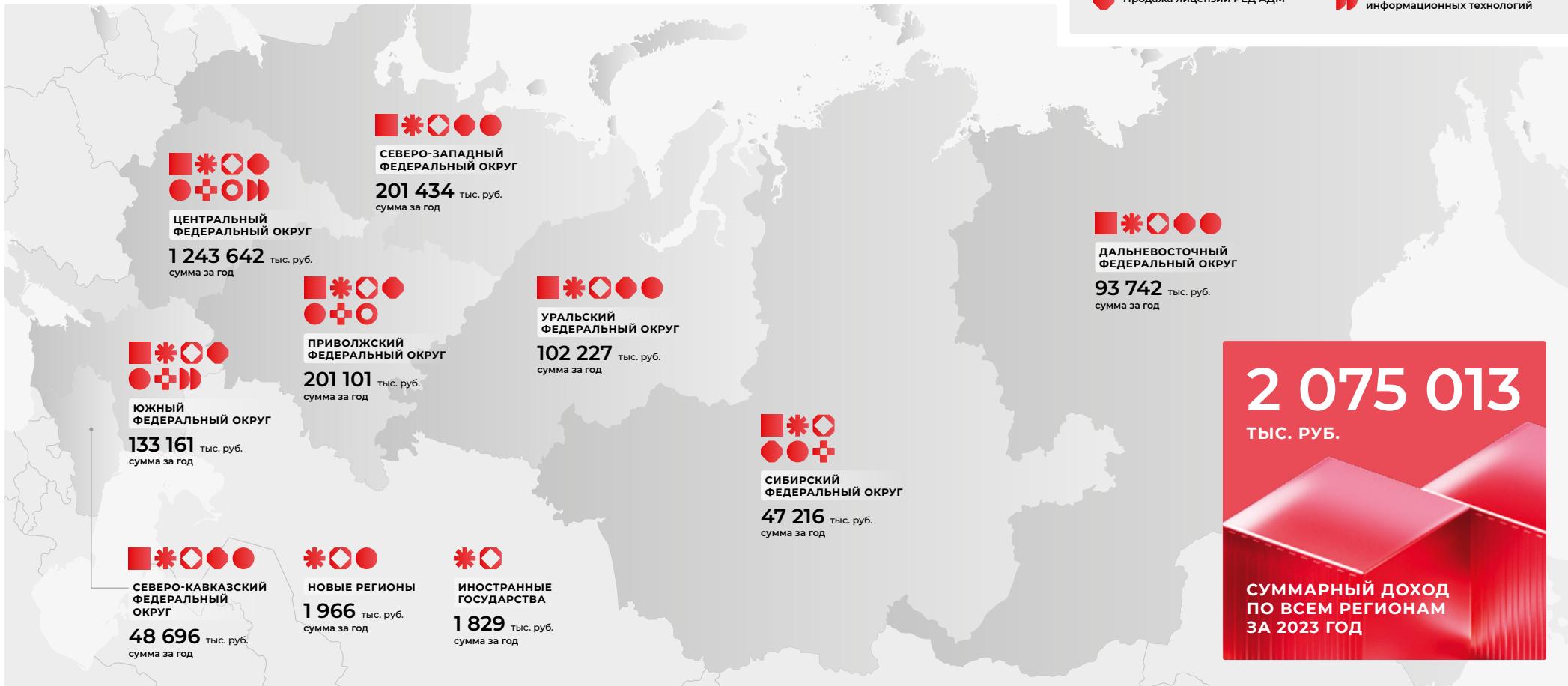
млн руб. — выплаченный купонный доход инвесторам

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ



ГЕОГРАФИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- Продажа лицензий СУБД Ред База Данных
- Тех. поддержка и иные услуги
- Продажа лицензий РЕД ОС
- Продажа лицензий ЦС Взыскатель и прочих услуг
- Продажа лицензий РЕД Виртуализация
- Продажа лицензий РЕДШлюз
- Продажа лицензий РЕД АДМ
- Услуги в области информационных технологий



2 075 013

ТЫС. РУБ.

СУММАРНЫЙ ДОХОД
ПО ВСЕМ РЕГИОНАМ
ЗА 2023 ГОД

ФАКТОРЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ

88,85%

СРЕДНИЙ ЕЖЕГОДНЫЙ РОСТ ОБЪЕМА ВЫРУЧКИ РЕД СОФТ ЗА ПОСЛЕДНИЕ 3 ГОДА

ДИНАМИЧНО РАЗВИВАЮЩИЙСЯ БИЗНЕС

Сегмент инфраструктурного ПО за последние 3 года увеличился в 9 раз, при этом практически удваивая показатели по данному направлению бизнеса второй год подряд. Заказчики компании **РЕД СОФТ** — это крупнейшие госкорпорации, органы государственной власти федерального и регионального масштаба, а также представители всех отраслей экономики — от тяжелой промышленности, металлургии, нефтегазовой отрасли — до телекома, ритейла, медицины, образования и предпринимательства.

17%

СРЕДНЕГОДОВОЙ ТЕМП РОСТА РОССИЙСКОГО РЫНКА ИНФРАСТРУКТУРНОГО ПО В 2022–2030 ГОДАХ ПО ПРОГНОЗАМ STRATEGY PARTNERS

ПЕРСПЕКТИВНЫЙ СЕГМЕНТ ИТ-РЫНКА

Бизнес РЕД СОФТ сосредоточен в двух перспективных направлениях: инфраструктурное ПО и цифровизация гос. управления.

Рынок достигнет **270 млрд рублей**, а **90% рынка** займут отечественные компании.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ИТ-ОТРАСЛИ

РЕД СОФТ входит в число **аккредитованных ИТ-организаций**, которые могут пользоваться льготами со стороны государства и обширным перечнем мер поддержки для ИТ-специалистов. Это позволяет нам создавать для наших сотрудников комфортные условия для реализации ими самых сложных проектов.

Ставки:

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ

(у прочих компаний – рост с 20% до 25% после 2024 года)

0% до конца 2024 **5%** после 2024

СТРАХОВЫЕ ВЗНОСЫ ЗА СОТРУДНИКОВ

(общая ставка тарифа без льгот 30%)

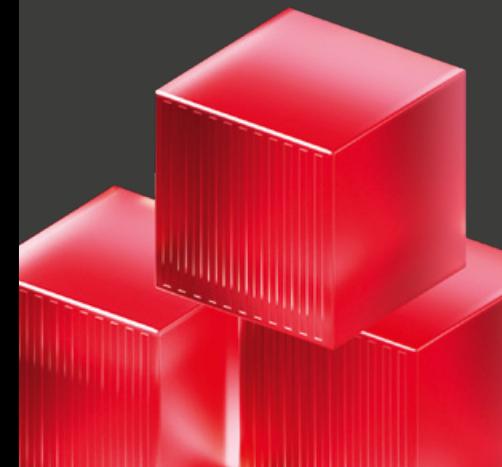
7,6%

СТАВКА НДС ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ЛИЦЕНЗИЙ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

0%

УНИКАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ

Наша команда имеет успешный опыт и компетенции по переводу крупных заказчиков на **собственный технологический стек (ОС, СУБД и прикладные решения)**. Еще до обязательного импортозамещения по заказу ФССП мы **разработали ОС GosLinux и создали автоматизированную информацию систему** с российскими компонентами. Данные решения создали базу цифрового ведомства, а созданный впоследствии суперсервис **«Цифровое исполнительное производство»** — признанный лидер.*



* Примечание: количество обработанных суперсервисом «Цифровое исполнительное производство» запросов за 2023 год составило более 117 миллионов, более чем в 2 раза превосходит второй по популярности суперсервис на портале Госуслуг.

ОБ ОТЧЕТЕ

О КОМПАНИИ +

ОБЗОР ИТ-РЫНКА

ОБРАЩЕНИЕ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА 16

ОБЗОР ИТ-ОТРАСЛИ 17

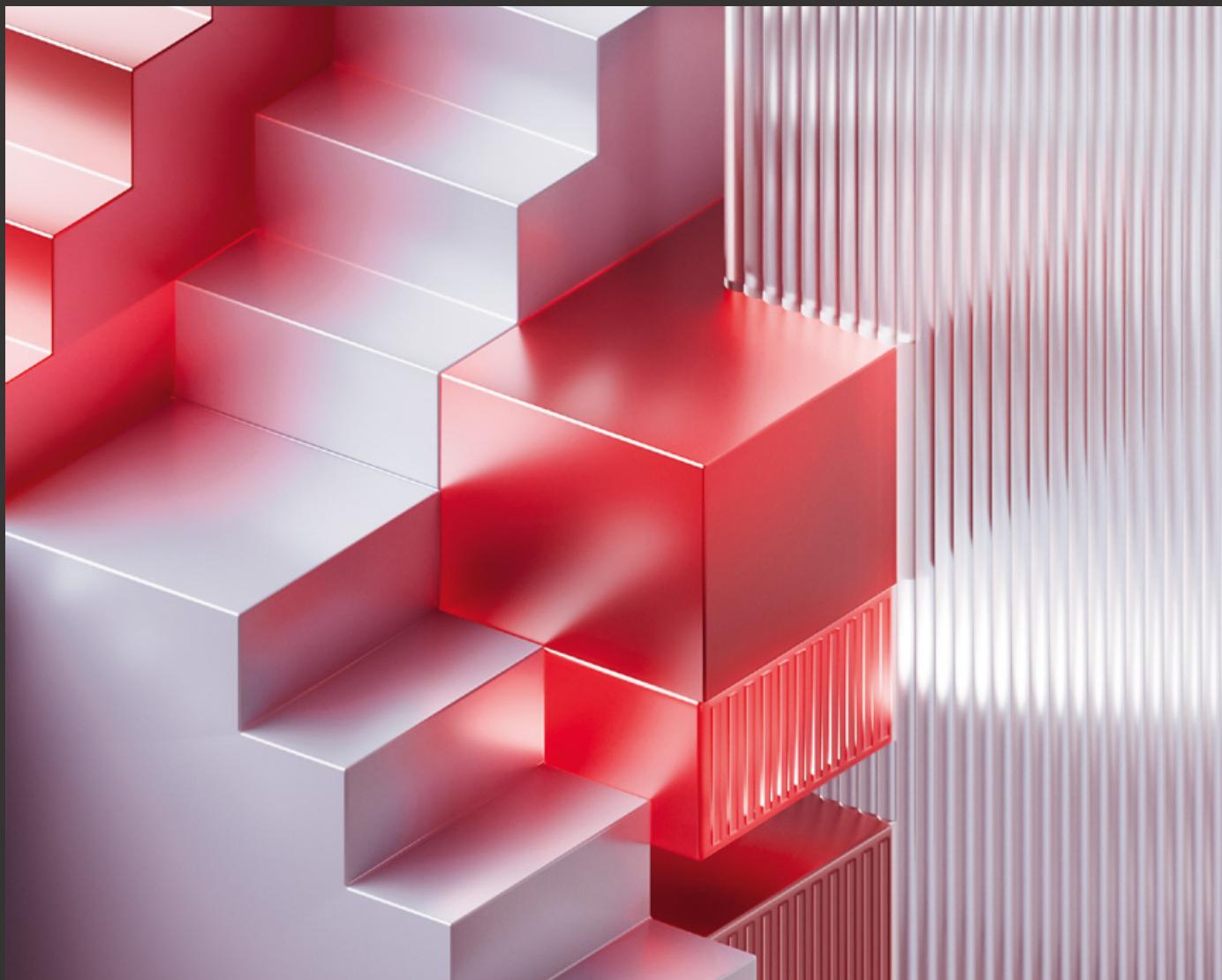
РЫНОК ИНФРАСТРУКТУРНОГО ПО 19

О ПРОДУКТАХ +

ФИНАНСОВЫЙ ОБЗОР +

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ +

КОНТАКТЫ И ССЫЛКИ
НА СТРАНИЦЫ РАСКРЫТИЯ
ИНФОРМАЦИИ



УВАЖАЕМЫЕ ИНВЕСТОРЫ, ПАРТНЕРЫ И КОЛЛЕГИ!



Прошедший 2023 год стал важным для Компании и нашей команды, нам удалось продемонстрировать хорошие результаты и доказать свою состоятельность в качестве заметного игрока на российском ИТ-рынке. Занимаясь разработкой инфраструктурного программного обеспечения и созданием информационных систем, призванных обеспечить цифровизацию государственного управления и доступность оказания государственных услуг, мы делаем свой вклад для достижения технологического суверенитета в Российской Федерации.

По итогам завершившегося года совокупная выручка РЕД СОФТ увеличилась до 2,075 млрд руб., продемонстрировав 60% рост к показателю 2022 года, в полтора раза опередив [темпы роста ИТ-рынка*](#). При этом выручка от продаж сегмента инфраструктурного ПО, включая техническую поддержку, повысилась на 99,72% по сравнению с 2022 г. и составила более 1,59 млрд руб. РЕД СОФТ оказался в числе лидеров данного направления российского ИТ-рынка. Не менее значимым достижением прошедшего года стало преодоление выручки одним из наших флагманов — операционной системы РЕД ОС — отметки в 1 млрд руб. (85% по сравнению с 2022 годом). Высокую динамику роста показала также РЕД Виртуализация, увеличившись в рост в 2,5 раза до 250 млн руб. Мы сделали первые коммерческие внедрения РЕД АДМ — решения, предназначенного для централизованного управления ИТ-инфраструктурой и способствующего «плавной» миграции на отечественное ПО, которое зарекомендовало себя в качестве полноценной замены компонентов Windows Server.

Мы видим большой положительный отклик в отношении наших продуктов со стороны заказчиков и также понимаем необходимость их активного развития, чтобы соответствовать высоким запросам рынка, особенно крупных организаций. Рост финансовых показателей говорит о том, что наши инфраструктурные программные продукты и решения для цифровизации государственного сектора пользуются спросом и востребованы на рынке. Данные достижения подтверждают верно выбранный вектор развития, который приносит результаты.

Мы видим большой потенциал для развития ИТ-отрасли в России и готовы активно участвовать в этом процессе. Мы верим в будущее российского ИТ-рынка и готовы предложить нашим клиентам и партнерам надежные и эффективные решения. В ближайшие годы мы планируем продолжать развивать наши продукты и услуги, расширять географию присутствия и укреплять свои позиции на рынке. Мы уверены, что наша компания будет играть важную роль в трансформировании ИТ-отрасли в России.

МАКСИМ АНИСИМОВ

Генеральный директор
РЕД СОФТ

* <https://www.kommersant.ru/doc/6595020?ysclid=lvncsal8v891573453>

ОБЗОР ИТ-ОТРАСЛИ

Российский рынок информационных технологий демонстрирует устойчивый рост. Санкции и уход с российского рынка зарубежных ИТ-компаний открыли новые перспективы для отечественных разработчиков. Они получили возможность расширить свое присутствие и укрепить позиции. Это способствовало росту рынка и развитию ИТ-отрасли.

Согласно оценкам Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации за 2023 год выручка российских ИТ-компаний **увеличилась на 43%** и составила **5,5 трлн руб.**, при этом выручка от реализации отечественных решений составила **2,8 трлн руб.** (+31% по сравнению с 2022 годом), таким образом доля ИТ-отрасли в ВВП приблизилась к 2%. Данная тенденция **по прогнозам Strategy Partners⁽¹⁾** сохранится в ближайшие годы. Эксперты ожидают, что в ближайшие семь лет ИТ-рынок будет расти в среднем на **12% в год**, существенно опережая темпы роста ВВП, и к 2030 году достигнет объема около **7 трлн руб.**, а доля расходов на информационные технологии относительно ВВП достигнет 2,8%.

Основными факторами роста российского ИТ-рынка остаются цифровизация экономики, активный процесс импортозамещения программных решений от западных вендоров, а также беспрецедентный уровень государственной поддержки ИТ-отрасли.

Основные тенденции развития ИТ-рынка:

- **Цифровизация экономики.** Государство активно внедряет цифровые технологии в различные сферы деятельности от автоматизации обмена информацией между субъектами власти до цифровизации оказания государственных услуг, что безусловно способствует росту спроса на ИТ-решения.
- **Развитие облачных технологий.** Облачные решения становятся все более популярными среди компаний, так как в определенных обстоятельствах позволяют снизить затраты на ИТ-инфраструктуру и повысить эффективность бизнеса.
- **Рост спроса на решения для кибербезопасности.** В условиях увеличения кибератак компании уделяют все больше внимания защите своих данных и ИТ-систем, в которых безопасность системного ПО становится важнейшим элементом безопасности всей ИТ-инфраструктуры.
- **Увеличение инвестиций в искусственный интеллект и машинное обучение.** Решения с использованием технологий искусственного интеллекта и машинного обучения становятся все более важными для бизнеса, так как позволяют автоматизировать процессы, повысить эффективность и улучшить качество производимой продукции и оказываемых услуг.
- **Консолидация рынка.** На рынке происходят значительные преобразования, в том числе за счет возросшего количества сделок слияний и поглощений, что приводит к появлению крупных ИТ-игроков, способных конкурировать с зарубежными компаниями. **По оценкам аналитиков⁽²⁾** в течение ближайших 5 лет на рынке сформируются до 3 ведущих компаний в каждом из сегментов, что также будет способствовать ускорению процесса реального импортозамещения ПО.

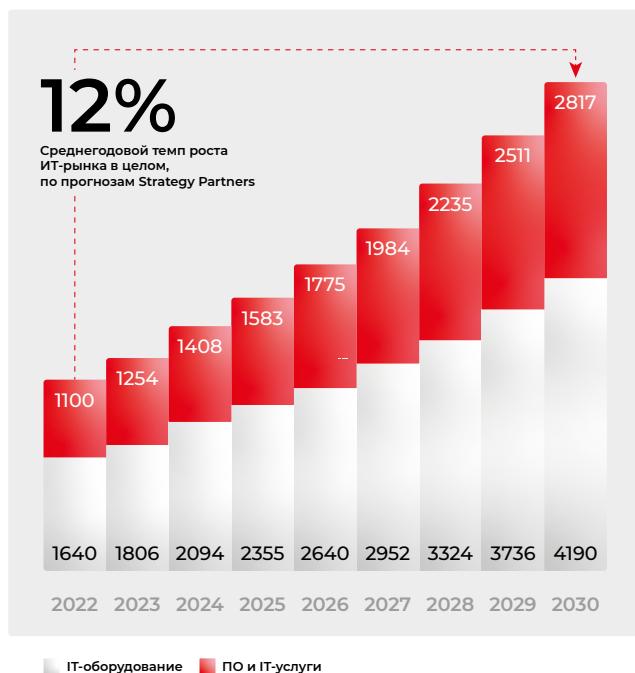


¹ <https://strategy.ru/research/research/47>

² <https://www.comnews.ru/content/229742/2023-10-27/2023-w43/1008/gryadet-vseobschaya-konsolidaciya?ysclid=lx0eegijf449367003>

ОБЗОР ИТ-ОТРАСЛИ

ОБЪЕМ И СТРУКТУРА РОССИЙСКОГО ИТ-РЫНКА ДО 2030 ГОДА, МЛРД РУБ.



Ключевые угрозы для развития ИТ-рынка в России на горизонте до 2030 года:

- Дефицит высококвалифицированных кадров.** Развитие ИТ-отрасли требует роста большего количества высококвалифицированных специалистов, способных разрабатывать и внедрять новые технологические решения, соответствующие наилучшим международным практикам и стандартам принятым в различных отраслях экономики. Развитие демографического кризиса из-за геополитических и экономических потрясений оказывает давление как на количество рабочей силы, так и ее стоимость из-за перегрева рынка труда, что может замедлить развитие ИТ-отрасли и увеличить сроки достижения технологического суверенитета в России.
- Качество российского программного обеспечения в условиях необходимости существенных инвестиций в доработку продуктов.** Российские информационные системы в крупных организациях десятилетиями строились с использованием преимущественно западных программных комплексов, что требовало значительных инвестиций в развитие и поддержку ИТ-инфраструктуры предприятия. Переход сложившейся информационной среды на новый технологический стек при условии необходимости сохранения высокого уровня автоматизации бизнес-процессов создает предпосылки формирования параллельной ИТ-инфраструктуры, либо откладывание процесса перехода при «формальном» выполнении требований (приобретения лицензий на ПО без его дальнейшего использования).
- Возврат зарубежных вендоров и развитие параллельного импорта ПО.** Сложившиеся паттерны поведения пользователей программного обеспечения и сложности с моментальным переводом ИТ-инфраструктуры на отечественные программные продукты формируют предпосылки для сохранения иностранными вендорами присутствия на российском рынке несмотря на ужесточение санкционного давления. При этом обеспечение сохранения зарубежными производителями может обеспечиваться как за счет использования пиратских версий привычных программных продуктов, разработанных глобальными технологическими лидерами, так и приобретения ПО в рамках параллельного импорта. Оба фактора создают угрозу быстрого возврата к продуктам зарубежных вендоров в случае отмены санкций.
- Ограничение доступа к международным рынкам.** Государственная политика большинства стран нацелена на развитие протекционистских мер поддержки местных поставщиков программного обеспечения. Российские игроки вынуждены конкурировать на мировом рынке с ИТ-гигантами, доказывая свою состоятельность с точки зрения технологических преимуществ и качества оказания сервисных услуг. В условиях ограничения доступа к зарубежным рынкам из-за риска вторичных санкций международное сотрудничество в сфере ИТ может оказать влияние на конкурентоспособность отечественного ПО в сравнении с западными аналогами. Отсутствие кооперации с зарубежными партнерами и ограничение продаж на иностранных рынках снизит возможности для роста и развития ИТ уже внутри страны.

РЫНОК ИНФРАСТРУКТУРНОГО ПО

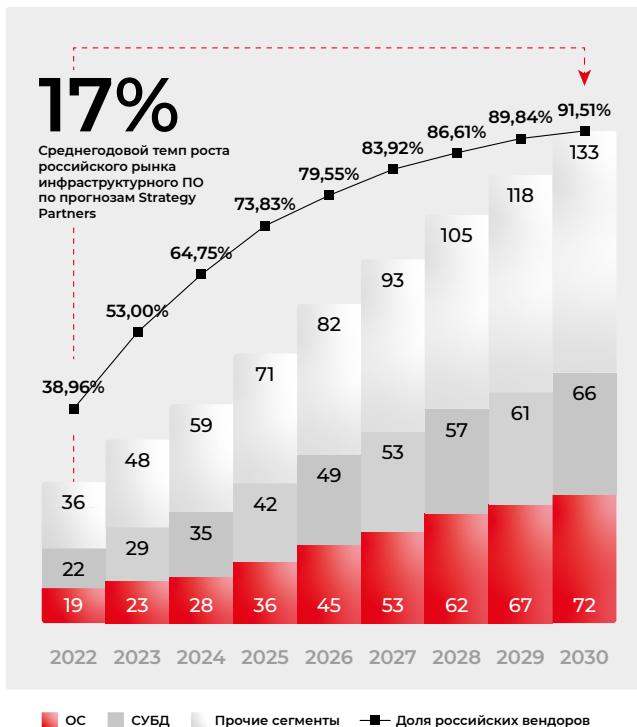
По оценке Strategy Partners в 2023 году рынок российских операционных систем для персональных компьютеров и серверов вырос относительно прошлого года на 57% до 11,3 млрд руб., что несколько выше первоначального прогноза — рост на 44% до 10,4 млрд руб. Российский рынок инфраструктурного ПО будет расти со среднегодовым темпом 17% и достигнет 270 млрд руб., в то время как выручка российских разработчиков на данном рынке будет увеличиваться в 1,8 раза быстрее и достигнет 243 млрд руб. Это означает, что отечественные игроки займут 90% рынка к 2030 году.

Основными драйверами роста в среднесрочной перспективе станут:

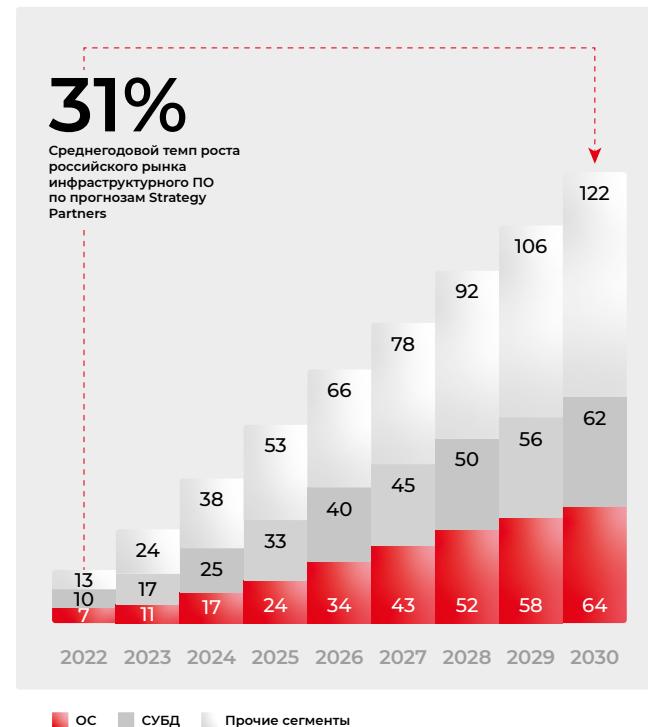
- повышение технологической зрелости российских ИТ-решений и расширение продуктового предложения за счет трансформации накопленного опыта масштабного внедрения этих решений в крупных корпорациях;
- усиление контроля за исполнением требований государственного регулирования, направленное на стимулирование перехода на отечественное ПО, например, отсутствие переноса сроков перехода для объектов критической информационной инфраструктуры;
- активизация процесса импортозамещения в сегменте средних и крупных компаний, на которые не распространяются регуляторные требования по обязательному переходу на ПО.

В целом, указанные драйверы роста будут способствовать укреплению позиций российских ИТ-компаний на внутреннем рынке и повышению их конкурентоспособности на мировой арене. В первую очередь российские игроки будут расширять свое присутствие на рынках дружественных стран, также обеспокоенных технологической зависимостью от вендоров, представляющих государства с экспансионистской внешней политикой.

ОБЪЕМ РОССИЙСКОГО РЫНКА ИНФРАСТРУКТУРНОГО ПО ДО 2030 ГОДА, МЛРД РУБ.



ОБЪЕМ РЫНКА ИНФРАСТРУКТУРНОГО ПО РОССИЙСКИХ ВЕНДОРОВ ДО 2030 ГОДА, МЛРД РУБ.



ОБ ОТЧЕТЕ

О КОМПАНИИ



ОБЗОР ИТ-РЫНКА



О ПРОДУКТАХ

ПРИНЦИПЫ И ПОДХОДЫ К РАБОТЕ 21

УДОБНОЕ УПРАВЛЕНИЕ И КОМФОРТНАЯ МИГРАЦИЯ 22

ПРОДУКТЫ КОМПАНИИ 26

ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ 29

ФИНАНСОВЫЙ ОБЗОР



УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ



КОНТАКТЫ И ССЫЛКИ
НА СТРАНИЦЫ РАСКРЫТИЯ
ИНФОРМАЦИИ



ПРИНЦИПЫ И ПОДХОДЫ К РАБОТЕ

01

Создаем удобные продукты для клиентов

В основе бизнеса РЕД СОФТ лежат технологии, которые постоянно развиваются и совершенствуются. Команда ИТ-специалистов создает уникальные решения на отечественном рынке. Наш метод — не ломать уже сложившиеся практики создания и управления ИТ-архитектурой, сформированные за долгое время присутствия зарубежных решений на рынке, а принимать во внимание имеющиеся паттерны и подходы, учитывать их при разработке ПО и предлагать клиентам простые в использовании, логичные решения, не требующие затрат на переобучение сотрудников.

02

Помогаем решать вызовы импортозамещения ПО

Мы создаем продукты, имеющие свой подход и свою уникальность, не являющиеся репликой иностранного софта. Наши решения сформированы вместе с клиентами, с учетом их требований — и они предлагают свой вариант реализации, например, управления ИТ-инфраструктурой предприятия, который при этом учитывает логику отработанной практики использования зарубежного софта. Мы стремимся создать интуитивно понятные продукты, чтобы клиенты не тратили время и средства на переобучение или дополнительный найм новых специалистов.

03

Стараемся сделать сложное простым

Стремительный рост вычислительных мощностей мобильных устройств позволяет решать уже достаточно сложные задачи, тем не менее ограничение функциональности мобильного ПО не позволяет воспользоваться заявленным потенциалом. На наш взгляд, пользователь жаждет простоты взаимодействия с устройством, одного универсального инструмента для решения большинства задач. Мобильность — тот тренд, который будет определять будущее, и безусловно, в первую очередь для корпоративных заказчиков.



Молниеносный уход зарубежных игроков с российского рынка системного ПО оставил крупные и комплексные ИТ-инфраструктуры один на один с целой серией вызовов. Фактический переход осложняется отсутствием решений, полностью соответствующих зарубежным аналогам — с точки зрения удовлетворения запросов больших ИТ-инфраструктур. Этот спрос долгие годы формировался и закреплялся в виде готовых паттернов и практик.

Самой главной проблемой является именно постановка вопроса об одномоментном переходе на импортозамещенное ПО. Бизнес видит в этом риски для своих уже устоявшихся бизнес-процессов, главный из которых — риск потери эффективности функционирования всей организации или ее части. Решением для этих вопросов могут стать продукты для ИТ-инфраструктуры, которые не требуют моментального переключения — а образуют безопасную среду для постепенного перехода, с возможностями проб и ошибок, осуществления разнообразных попыток / подходов / сценариев для выбора наиболее эффективного варианта миграции.

И, по сути, ключом к успешной миграции на отечественные решения является именно обеспечение гетерогенной инфраструктуры, в которой возможна одновременная работа зарубежного и российского ПО в течение времени, требуемого той или иной организации для качественного перехода на отечественные продукты.

МАКСИМ АНИСИМОВ

Генеральный директор
РЕД СОФТ

УДОБНОЕ УПРАВЛЕНИЕ И КОМФОРТНАЯ МИГРАЦИЯ

Задача, которую мы ставим перед собой, когда разрабатываем продукты для крупного бизнеса — обеспечить максимально полный функционал, аналогичный привычным зарубежным решениям, предоставить пользователям комфортную среду для работы, а администратору — привычный инструментарий для управления ИТ-инфраструктурой. В результате наша команда представила рынку уникальное решение, не имеющее на сегодняшний день полноценных аналогов на российском рынке — РЕД АДМ.

РЕД АДМ выступает не только как эффективный инструмент централизованного управления ИТ-инфраструктурой предприятия любого масштаба, но и позволяет осуществлять плавную миграцию с зарубежных решений на отечественные. Плавность миграции обеспечивается тремя возможностями, которые заложены в наше решение:

- Возможность выстраивать доверительные отношения с контроллерами домена MS AD любого уровня. Поддерживается настройка односторонних, двусторонних и нетранзитивных доверительных отношений.
- Возможность репликации с контроллером домена MS AD любого уровня позволяет легко мигрировать объекты службы каталогов в инфраструктуру на базе РЕД АДМ.
- Возможность работы в гетерогенной (или смешанной) среде. Можно осуществлять администрирование инфраструктуры домена со смешанным набором операционных систем как на базе Linux, так и на базе Windows.

ТИПОВАЯ МИГРАЦИЯ С ПОМОЩЬЮ РЕД АДМ ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ В ТРИ ОСНОВНЫХ ЭТАПА:



01. СОЗДАНИЕ ТЕСТОВОЙ ЗОНЫ

Осуществляем тестовую репликацию базы объектов домена (пользователей, групп, подразделений) и групповых политик из MS Active Directory.



02. ПИЛОТИРОВАНИЕ

Организуем пилотную группу пользователей и проверяем работу в тестовой среде. Постепенно выводим из тестовой среды контроллеры домена на базе MS Active Directory.

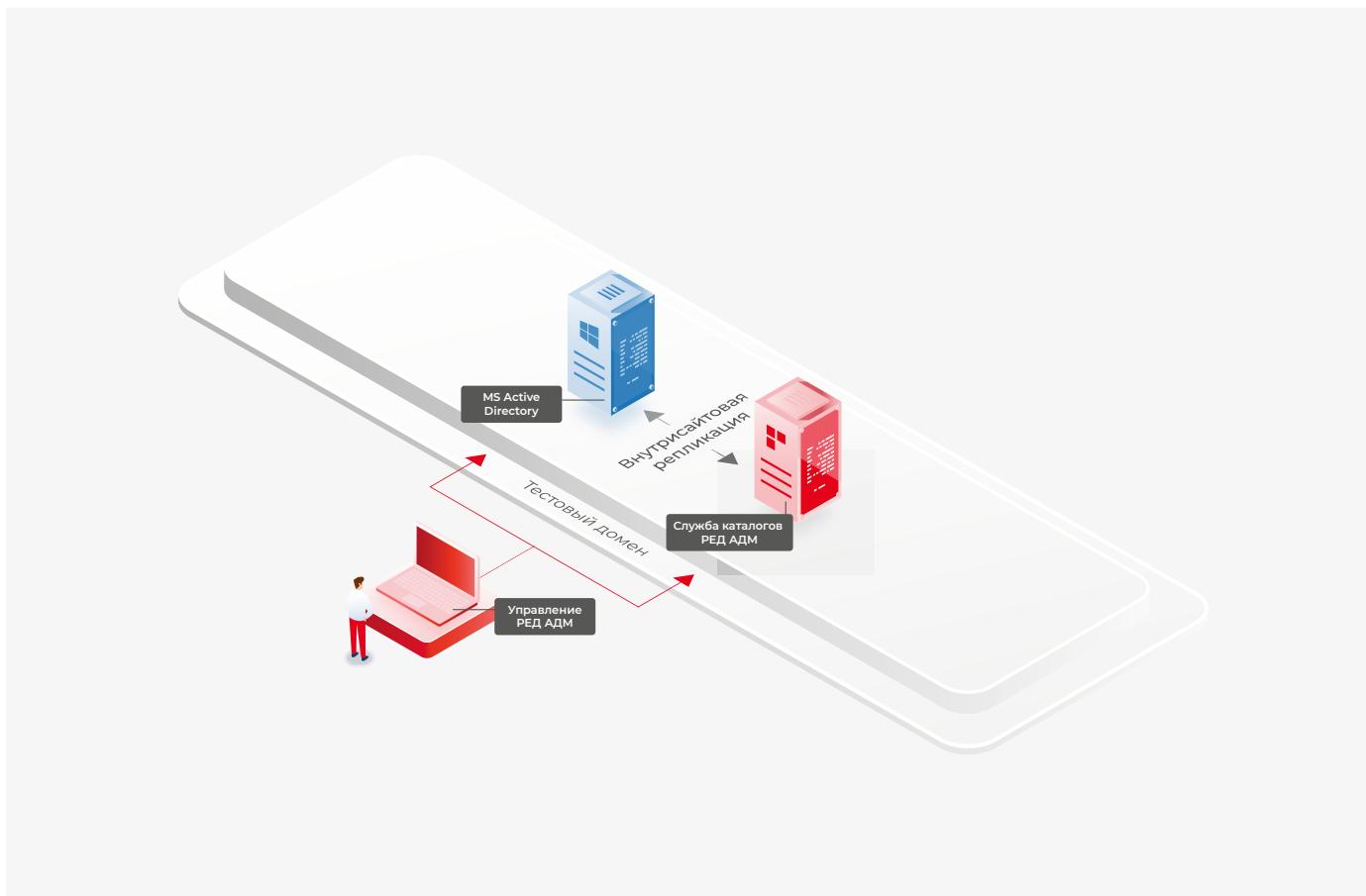


03. ВВОД В ЭКСПЛУАТАЦИЮ

Вводим в эксплуатацию контроллеры домена на базе подсистемы «Служба каталогов». Сначала мигрируем сервисы, интегрированные только с MS Active Directory, а потом плавно выводим из эксплуатации контроллеры домена на базе MS.

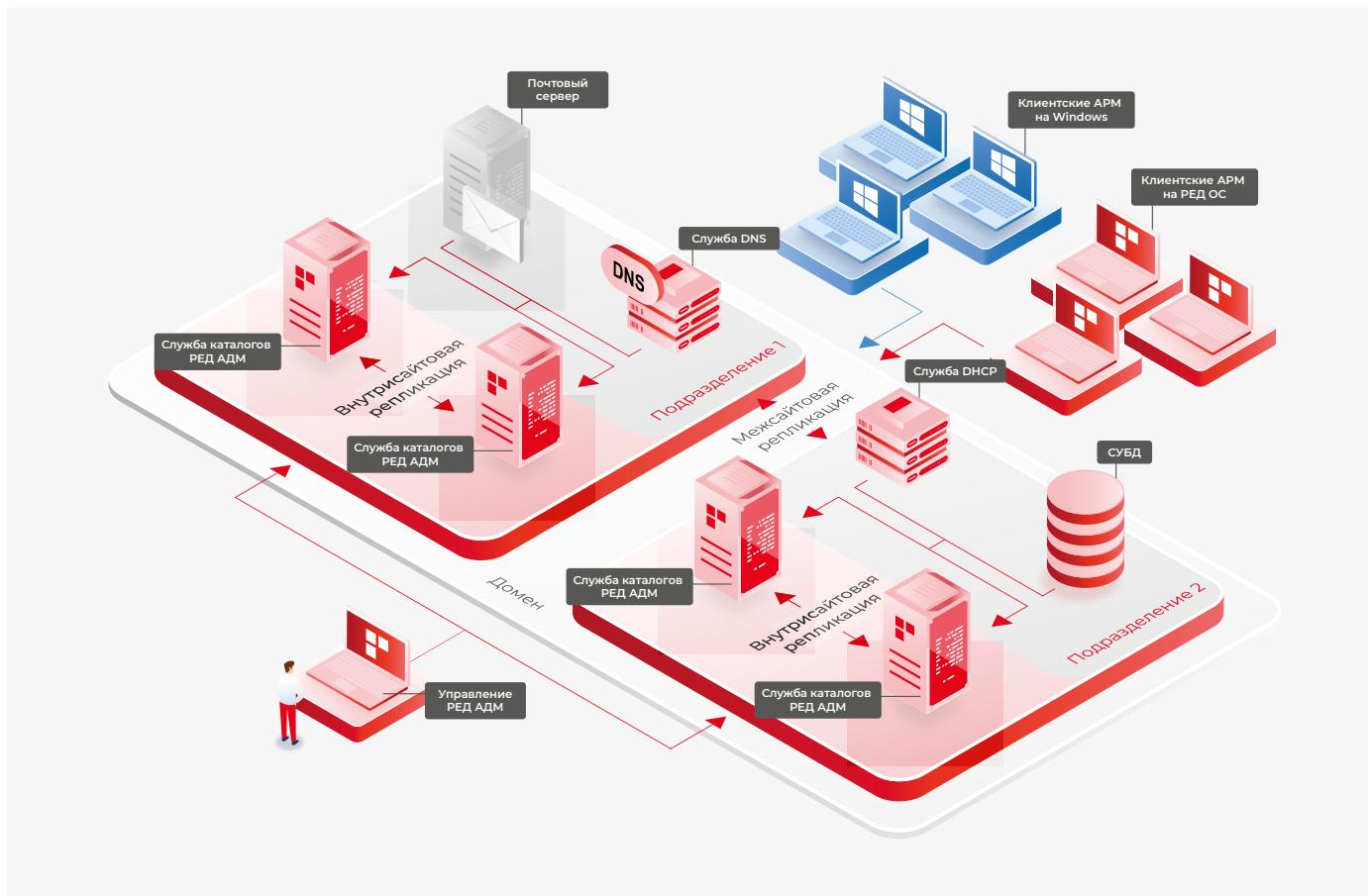
На период миграции предприятие продолжает функционировать, переход осуществляется плавно и с сохранением всех сервисов.

ЭТАП 1. СОЗДАНИЕ ТЕСТОВОЙ ЗОНЫ



- 
01. Создаем тестовую зону
 02. В тестовую зону помещаем клон контроллера домена организации с базой пользователей
 03. Вводим контроллер домена на базе подсистемы «Служба каталогов» в домен MS Active Directory
 04. Осуществляем тестовую репликацию объектов домена (пользователей, групп, подразделений) и групповых политик из MS Active Directory

ЭТАП 3. ВВОД В ЭКСПЛУАТАЦИЮ



10. Вводим в эксплуатацию контроллеры домена на базе подсистемы «Служба каталогов»
11. Мигрируем сервисы, интегрированные **только** с MS Active Directory
12. Выводим из эксплуатации контроллеры домена на базе MS Active Directory
13. Получаем рабочую импортонезависимую доменную инфраструктуру на базе РЕД АДМ

ПРОДУКТЫ КОМПАНИИ

РЕД ОС

РЕД ОС — российская импортнезависимая операционная система общего назначения семейства Linux для серверов и рабочих станций. Продукт обладает сертификатом ФСТЭК России и входит в Реестр российского программного обеспечения Минцифры России.

Разработка РЕД ОС ведется в закрытом контуре РЕД СОФТ, исходные коды и пакеты находятся в собственном репозитории РЕД ОС, расположенном на территории РФ. Это составной программный продукт, построенный на пакетной базе RPM-формата, соответствующий требованиям POSIX и LSB 4.1 (Linux Standard Base).

Безопасность. Операционная система РЕД ОС может применяться в организациях с высокими требованиями к информационной безопасности и сохранности персональных данных (до 1 класса включительно). Безопасность работы РЕД ОС обеспечивается средствами защиты информации от доверенных партнеров РЕД СОФТ, встроенными инструментами мониторинга и реагирования на инциденты, присутствует сканер уязвимостей и средства безопасной разработки.

Удобство. На выбор пользователю предлагаются удобные и гибко настраиваемые окружения с современным графическим интерфейсом, в том числе и со знакомыми компоновками панелей. Каждый пользователь может выбрать для себя то, что ему наиболее знакомо (например, рабочее окружение, напоминающее Windows или MacOS).

Кроме того пользователям предлагаются темные и светлые темы оформления рабочего стола и различные дополнительные инструменты, которые обеспечивают функции доступности (accessibility). Они делают работу удобнее в тех случаях, когда это необходимо: высококонтрастные темы, экранный диктор для чтения с экрана, экранная клавиатура, лупа и другие.

Подход экосистемы. На базе РЕД ОС работают все продукты компании РЕД СОФТ, с операционной системой совместимы программные и аппаратные решения партнеров компании. На текущий момент каталог совместимого с РЕД ОС оборудования и программного обеспечения насчитывает более тысячи стабильно работающих продуктов, подходящих для решения широкого спектра бизнес-задач. Каталог совместимостей постоянно пополняется новыми решениями, с помощью которых может выстраиваться стабильная работа внутри организации.

Микросервисная инфраструктура. РЕД ОС предоставляет различные инструменты для построения микросервисной инфраструктуры: средства контейнеризации, оркестрации, а также реестр Docker-образов.

Режим киоск. В РЕД ОС 8 на базе окружения MATE реализован режим киоска. Данный режим позволяет контролировать список приложений, доступных пользователю. Киоск ограничивает доступ к виртуальной консоли, запрещает запуск скриптов, автоматическое монтирование внешних накопителей, а также предоставляет другие возможности по настройке рабочего места. Данный режим будет особенно интересен организациям с повышенными требованиями к безопасности и необходимому ограничению функциональности рабочих мест.



ПРОДУКТЫ КОМПАНИИ

РЕД ВИРТУАЛИЗАЦИЯ

РЕД Виртуализация — отечественная система управления виртуализацией серверов и рабочих станций. Базируется на гипервизоре KVM и открытой платформе управления виртуальной инфраструктурой.

Удобное управление из единой консоли.

Все операции осуществляются через единый удобный интерфейс. Пользовательский портал позволяет работать с виртуальными машинами в рамках полномочий пользователя, а портал администрирования — управлять гипервизорами, виртуальными машинами, хранилищами, сетью и всеми остальными компонентами системы.

Универсальность и гибкость системы.

Поддержка гостевых операционных систем GNU / Linux , Microsoft Windows и FreeBSD, интеграция с доменами MS Active Directory, Samba DC, FreeIPA, а также доступ к виртуальным машинам по протоколам VNC, SPICE и RDP (для Windows-машин).

Стабильность работы. Система управления располагается на отдельной отказоустойчивой, способной мигрировать виртуальной машине. При отказе вычислительного узла, виртуальные машины перезапускаются на работающем узле, обеспечивая высокую доступность инфраструктуры.

Скорость. Балансировка нагрузки обеспечивает наибольшую эффективность работы кластера. Хранилища располагаются на специальных серверах хранения данных с быстрыми интерфейсами.

Живая миграция. Возможность настройки миграции виртуальных машин между узлами кластера без перезагрузки гостевой операционной системы. Поддерживается миграция виртуальных машин с Microsoft Hyper-V и VMware vSphere.

РЕД АДМ

РЕД АДМ — фундамент ИТ-инфраструктуры предприятия и система централизованного управления, включающая в себя такие компоненты как контроллер домена, файловое хранилище, установка ОС по сети и инструментарий управления всеми этими компонентами. Продукт предоставляет возможность создавать ИТ-инфраструктуру любого масштаба и управлять ими из удобного веб-интерфейса и не требует больших затрат на повышение квалификации сотрудников.

Плавная управляемая миграция. Подсистема «Служба каталогов» обеспечивает плавный переход доменной инфраструктуры с Windows на продукты компании РЕД СОФТ с сохранением функциональности гетерогенной среды во время миграции благодаря возможности ввода контроллера в домен Microsoft Active Directory всех функциональных уровней с полноценной репликацией объектов.

Централизованное управление. Решение для автоматизации и централизованного управления ИТ-инфраструктурой: обеспечивает легкое и наглядное управление объектами домена, предлагает большой набор готовых конфигураций (аналог групповых политик Microsoft Active Directory) и возможность создавать собственные правила и шаблоны для эффективной работы с инфраструктурой любого масштаба.

Автоматизация процессов. С помощью встроенных подсистем администратор может настраивать правила, которые автоматизируют процессы в организации. Например, можно запустить автоматическую установку ОС для новых пользователей конкретного отдела и задать автоматическое выполнение операций по дополнительной настройке каждого рабочего места.

Снижение рисков. Обеспечение отказоустойчивости и настройка правил информационной безопасности в структуре в соответствии с политиками организации.

ПРОДУКТЫ КОМПАНИИ

СУБД РЕД БАЗА ДАННЫХ

СУБД Ред База Данных — промышленная российская система управления базами данных с открытым кодом. Это первая в России отечественная СУБД, разрабатывается с 2006 года. № 1 в Реестре российского программного обеспечения Минцифры России.

Ядро СУБД Ред База Данных построено на основе Firebird (СУБД с открытым кодом). Профессиональная команда РЕД СОФТ самостоятельно и независимо развивает продукт и оказывает высококвалифицированную техническую поддержку. Поддержка оказывается на всех уровнях: от настройки, сопровождения и аудита до внесения самых сложных изменений в код СУБД.

СУБД Ред База Данных ориентирована на совместимость с российскими прикладными решениями и стабильно работает с обширным набором отечественных программно-аппаратных платформ.

Удобство работы. Аутентификация через LDAP / AD / GSSAPI делает управление пользователями централизованным и удобным, а планировщик заданий позволяет выполнять периодические работы на сервере, не имея к нему физического доступа.

Инструмент администрирования РЕД Эксперт, разработанный специально под СУБД РЕД База Данных, делает управление удобным, наглядным и доступным для любого пользователя. Например, позволяет с легкостью решать следующие задачи: форматирование и автодополнение SQL команд, визуальное проектирование диаграммы БД с возможностями Reverse Engineering, создание и редактирование объектов баз данных с помощью графических инструментов, мониторинг производительности и событий и управление пользователями и правами.

Отказоустойчивый кластер. Горячие резервные узлы могут применяться в распределенных сложных инфраструктурах. Поддерживается как синхронная, так и асинхронная репликация данных. Автоматическое переключение на резервную структуру в случае обнаружения сбоя. Встроенная система мониторинга позволяет отслеживать состояние базы данных в режиме реального времени.

Безопасность. СУБД Ред База Данных можно применять в инфраструктурах с повышенными требованиями к информационной безопасности, а также использовать для хранения и обработки персональных данных. Продукт сертифицирован ФСТЭК России.

РЕД ОС М

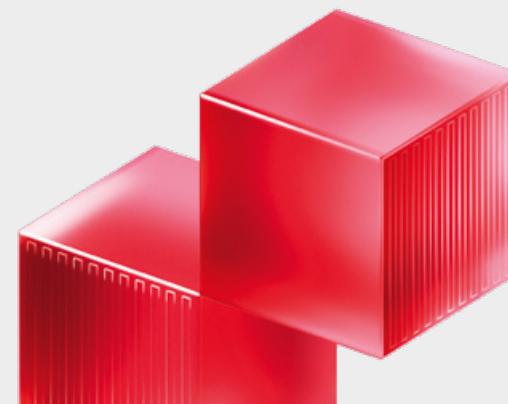
РЕД ОС М — отечественная операционная система для мобильных устройств, которая сочетает в себе два режима работы: **мобильный и режим настольного компьютера. Это продукт, разработанный под современный ритм жизни и отвечающий всем запросам активного пользователя.**

RED OS MODE: настольный режим. RED OS MODE позволяет переключиться из мобильного интерфейса в настольный режим работы за считанные секунды, что дает возможность совмещать в одном устройстве мобильное устройство и ноутбук.

Импортонезависимое ПО. Операционная система РЕД ОС М является импортонезависимой отечественной разработкой и входит в Реестр российского ПО Минцифры России. Решение совместимо с приложениями для Android. Отсутствуют онлайн-сервисы Google, в систему «из коробки» интегрирован RuStore. Поддерживается установка сторонних приложений в формате .apk, а также есть инструментарий для разработчика, с помощью которого можно создавать собственные приложения для РЕД ОС М.

Безопасность. Операционная система поддерживает работу с отечественными средствами криптографической защиты информации, в частности, с КриптоПро CSP и Континент. Есть поддержка антивирусов DrWeb и Kaspersky.

Совместимость. РЕД ОС М совместим с устройствами от отечественных разработчиков. Вы можете получить готовый импортонезависимый программно-аппаратный комплекс для работы и решения повседневных задач.



ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

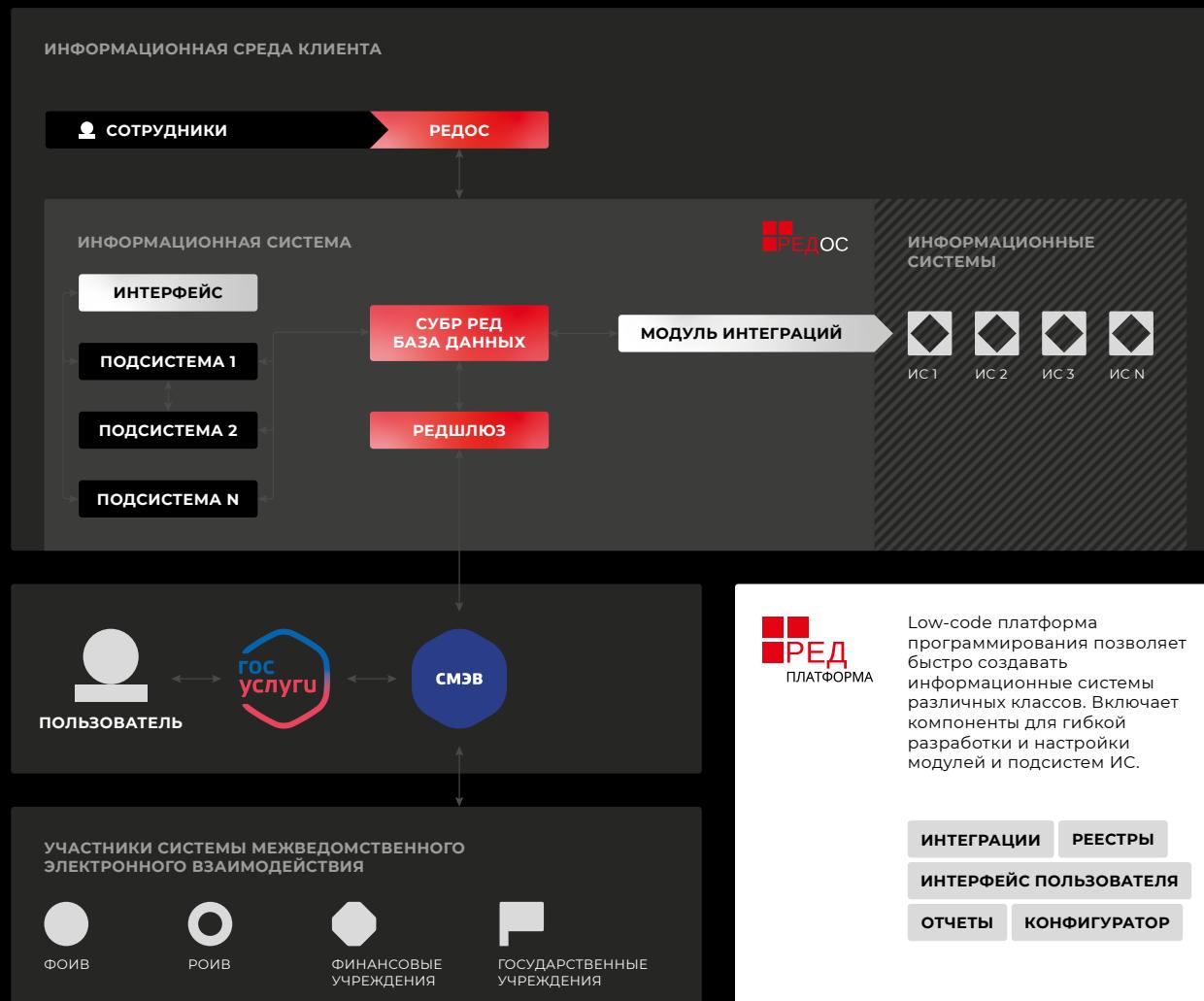
РЕД СОФТ предлагает клиентам комплексные услуги по созданию, развитию, сопровождению и интеграции информационных систем (далее — ИС), предназначенных для автоматизации основной деятельности и оказания государственных услуг, межведомственного взаимодействия федеральных и региональных органов исполнительной власти, государственных и коммерческих организаций. Все создаваемые для клиентов ИС разрабатываются на основе собственных программных продуктов.

Использование собственных технологических решений позволяет нам в рамках нашей проектной деятельности создавать информационные системы, которые обязаны соответствовать требованиям Постановления Правительства Российской Федерации от 06.07.2015 № 676 «О требованиях к порядку создания, развития, ввода в эксплуатацию, эксплуатации и вывода из эксплуатации государственных информационных систем и дальнейшего хранения содержащейся в их базах данных информации».

Референсный проект по созданию ИС включает в себя следующие этапы:

1. Обследование объекта информационной инфраструктуры
2. Проектирование архитектуры ИС
3. Разработка программных решений
4. Тестирование созданного решения
5. Внедрение и сопровождение ИС

ПРИМЕР АРХИТЕКТУРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ



ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

01 Обследование объекта информационной инфраструктуры

Первым этапом проекта является комплексное обследование объекта информационной инфраструктуры, необходимое для определения целей будущей автоматизации и критериев их достижения. Перед проведением работы с клиентом мы обсуждаем область обследования, то есть какие бизнес-процессы, информационные системы или их части будут аудированы.

02 Проектирование архитектуры ИС

На данном этапе к работе над проектом подключается команда: менеджеры проекта, бизнес-аналитики, системные-аналитики, дизайнеры графического интерфейса. Наши специалисты в тесном взаимодействии с сотрудниками клиента прорабатывают функциональные требования к информационной системе, создавая концептуальную схему, а затем логическую модель решения.

В ходе процесса проектирования проводится анализ доступных средств и технологий разработки, прорабатывается архитектура системы, детализируется пользовательский интерфейс, определяются требования к аппаратному обеспечению, набор организационных мероприятий, необходимых для внедрения системы.

03 Разработка программных решений

На этапе реализации происходит подготовка среды разработчика, написание программного кода в соответствии с согласованным техническим заданием. Менеджер проекта уточняет и согласовывает с клиентом оставшиеся детали, производится демонстрация прототипов решения и примеров пользовательского интерфейса. Выбранный вариант предлагаемого решения дорабатывается с учетом пожеланий клиента и представляется рабочая версия программного продукта.

04 Тестирование созданного решения

Тестирование программного продукта — один из важнейших этапов в процессе его разработки. Для клиента критически важно, чтобы готовый продукт в точности соответствовал ожиданиям до того, как он будет введен в эксплуатацию.

На данном этапе проектная команда Компании вместе с командой клиента проверяет функциональность созданной ИС, проводит анализ корректности работы в тестовом контуре (программной среде) клиента и доводит решение до финальной версии.

05 Внедрение и сопровождение ИС

На данном этапе происходит внедрение разработанной программы в инфраструктуру клиента. РЕД СОФТ передает клиенту документацию на созданное программное обеспечение, права пользования, оформляет договор на гарантийное сопровождение. При необходимости проектная команда Компании проводит с клиентом консультации по работе и развитию проекта.

При сопровождении ИТ-специалисты РЕД СОФТ осуществляют техническую поддержку, проводят обучение сотрудников клиента и обеспечивают мониторинг корректности работы ИС.

РЕД СОФТ обладает обширным опытом сопровождения высоконагруженных ИС, реализовывая крупные проекты для ФССП России, Ространснадзора, ФАС, Минцифры.

ОБ ОТЧЕТЕ

О КОМПАНИИ



ОБЗОР ИТ-РЫНКА



О ПРОДУКТАХ



ФИНАНСОВЫЙ ОБЗОР

ВЫРУЧКА 32

ЕВИТДА И ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ 35

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ФИНАНСИРОВАНИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ДОЛГОМ 36

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ



КОНТАКТЫ И ССЫЛКИ
НА СТРАНИЦЫ РАСКРЫТИЯ
ИНФОРМАЦИИ



ВЫРУЧКА

Основным драйвером роста выручки РЕД СОФТ в течение завершившегося финансового года продолжил оставаться высокий спрос на продукты компании на фоне ухода западных вендоров, а также в результате завершения пилотных проектов по импортозамещению программных продуктов. Общий объем выручки в 2023 году вырос на 60,43%, достигнув по итогам отчетного периода 2,075 млрд. руб., при этом большая часть пришлась на продажи в сегменте инфраструктурного ПО, превысив 1,59 млрд. руб. (+99,72%).

Знаменательным событием завершившегося периода стало преодоление выручки от продажи лицензий РЕД ОС показателя в 1 млрд. руб., увеличившись на 85,24% по сравнению с 2022 годом. Среди лидеров роста, внесшими существенный вклад в увеличение выручки, стали продажи лицензий РЕД Виртуализации (249,70 млн. руб., +254,14%), а также оказание услуг технической поддержки инфраструктурного ПО (201,77 млн. руб., +87,93%). Рост выручки РЕД СОФТ, превышающий среднерыночные темпы (более 28% по данным Strategy Partners*), говорит о востребованности продуктового портфеля и технологических возможностях компании по переводу ИТ-инфраструктуры заказчиков, в том числе крупных по масштабу бизнеса и из критически важных для экономики отраслей.

Выручка от продажи лицензий и оказания услуг по направлению, связанному с созданием, развитием и сопровождением информационных систем и прикладных решений, способствующих цифровизации оказания услуг государством и коммерческими организациями, несущественно снизилась по итогам 2023 года до 479,55 млн. руб. (-3,03%). Основным фактором, оказавшим негативное влияние на незначительное снижение выручки стало изменение сроков исполнения контракта с одним из федеральных ведомств. Закрытие этапа было перенесено на 1 и 2 кварталы 2024 года.

* <https://strategy.ru/research/research/47>

ПРОДАЖА ЛИЦЕНЗИЙ СУБД РЕД БАЗА ДАННЫХ	2021	2022	2023
20,95 млн руб.	36,22 млн руб.	42,82 млн руб.	
ПРОДАЖА ЛИЦЕНЗИЙ РЕД ОС	119,57 млн руб.	585,32 млн руб.	1 084,27 млн руб.
ПРОДАЖА ЛИЦЕНЗИЙ РЕД ВИРТУАЛИЗАЦИЯ	8,70 млн руб.	69,94 млн руб.	247,70 млн руб.
ПРОДАЖА ЛИЦЕНЗИЙ РЕД АДМ			18,90 млн руб.
ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА И ИНЫЕ УСЛУГИ	23,89 млн руб.	107,36 млн руб.	201,77 млн руб.
ПРОДАЖА ЛИЦЕНЗИЙ ЦС ВЗЫСКАТЕЛЬ, РЕДШЛЮЗ И ПРОЧИХ УСЛУГ	1,10 млн руб.	54,83 млн руб.	32,32 млн руб.
УСЛУГИ В ОБЛАСТИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ	407,61 млн руб.	439,70 млн руб.	447,24 млн руб.
ИТОГО	581,82 млн руб.	1 293,38 млн руб.	2 075,01 млн руб.

ПРОДАЖА ЛИЦЕНЗИЙ СУБД РЕД БАЗА ДАННЫХ	2021	2022
72,91 %	18,22 %	
ПРОДАЖА ЛИЦЕНЗИЙ РЕД ОС	389,53 %	85,24 %
ПРОДАЖА ЛИЦЕНЗИЙ РЕД ВИРТУАЛИЗАЦИЯ	703,85 %	254,14 %
ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА И ИНЫЕ УСЛУГИ	349,36 %	87,93 %
ПРОДАЖА ЛИЦЕНЗИЙ ЦС ВЗЫСКАТЕЛЬ, РЕДШЛЮЗ И ПРОЧИХ УСЛУГ	4884,39 %	-41,05 %
УСЛУГИ В ОБЛАСТИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ	7,87 %	1,71 %
ИТОГО	122,30 %	60,43 %

ДИНАМИКА ИЗМЕНЕНИЯ ВЫРУЧКИ ПО ФЕДЕРАЛЬНЫМ ОКРУГАМ

ОБЪЕМ ЗА 2021-2023 ГОДЫ



- Продажа лицензий СУБД Ред База Данных
- Продажа лицензий РЕД ОС
- Продажа лицензий РЕД Виртуализация
- Продажа лицензий РЕД АДМ

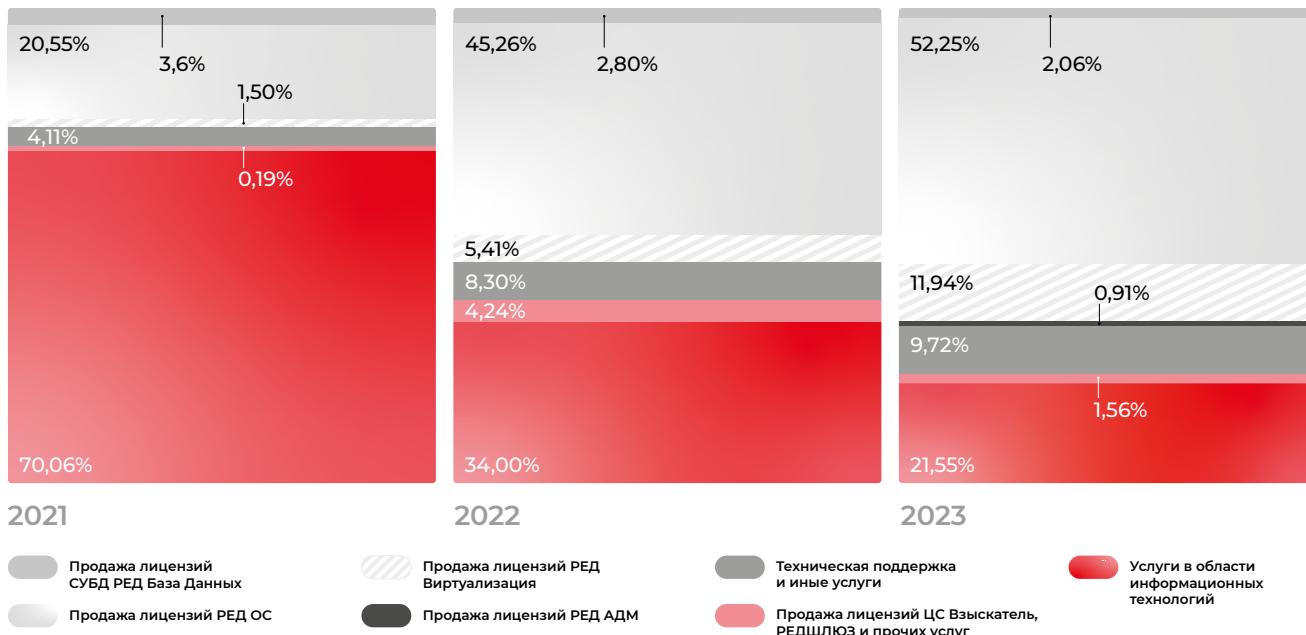
- Техническая поддержка и иные услуги
- Продажа лицензий ЦС Взыскатель и прочих услуг
- Продажа лицензий РЕДШлюз
- Услуги в области информационных технологий

ДИНАМИКА СТРУКТУРЫ ВЫРУЧКИ

За последние три календарных года бизнес-профиль РЕД СОФТ претерпел существенное изменение. До начала 2022 года основным направлением деятельности компании, которая генерирует наибольшую долю выручки, являлась проектная деятельность. В 2021 году на создание информационных систем, призванных обеспечить цифровизацию государственного управления и доступность оказания государственных услуг, приходилось около 70% объема выручки. Выбранный в 2018 году вектор развития, направленный на развитие продуктовой линейки общесистемного программного обеспечения, предполагал изменение бизнес-модели компании от проектной в пользу вендорской. По итогам 2022 года были достигнуты первые значимые результаты, так наибольшую долю заняло направление «инфраструктурного ПО», увеличившись до 61,76% в структуре выручки. В завершившемся отчетном периоде доля инфраструктурных программных продуктов и услуг по их технической поддержке продолжила расти и достигла 76,89%. С учетом наблюдаемой и ожидаемой динамики развития ИТ-рынка, а также активизации процесса импортозамещения в государственном и коммерческом секторах, РЕД СОФТ ожидает дальнейшее повышение спроса на системное программное обеспечение, а следовательно в структуре выручки доля инфраструктурных продуктов будет замещать проектное направление деятельности компании.

СТРУКТУРА ВЫРУЧКИ, МЛН РУБ.

	Продажа лицензий СУБД РЕД База Данных	Продажа лицензий РЕД ОС	Продажа лицензий РЕД Виртуализация	Продажа лицензий РЕД АДМ	Техническая поддержка и иные услуги	Продажа лицензий ЦС Взыскатель, РЕДШЛЮЗ и прочих услуг	Услуги в области информационных технологий	ИТОГО
2021	20,946	119,569	8,701	—	23,892	1,100	407,609	581,817
2022	36,218	585,324	69,943	—	107,362	54,828	439,700	1 293,376
2023	42,817	1084,271	247,696	18,899	201,766	32,324	447,240	2 075,013



ЕВИТДА И ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

Аналитический показатель ЕВИТДА представляет собой чистую прибыль до вычета налогов, процентных расходов, амортизации нематериальных активов и основных средств.

Ключевым фактором, позитивно повлиявшим на указанные показатели, является существенный рост выручки (+60,43% г/г), особенно связанный с продажами инфраструктурного программного обеспечения (+99,72% г/г). Однако, сдерживающим фактором продолжает оставаться повышение управленческих расходов (+86,56% г/г). Рост издержек обусловлен расширением штата менеджеров по продажам, специалистов, ответственных за послепродажное взаимодействие с заказчиками ПО, а также индексацией заработных плат для персонала. Мы ожидаем снижения темпов роста управленческих расходов в будущем, поскольку основная часть команды по продаже и послепродажному сопровождению уже сформирована.

379,63 МЛН РУБ.

ЗНАЧЕНИЕ ЕВИТДА ПО РЕЗУЛЬТАТАМ 2023 ГОДА

↑ 33,17% по сравнению с 2022 годом

18,30% уровень рентабельности ЕВИТДА

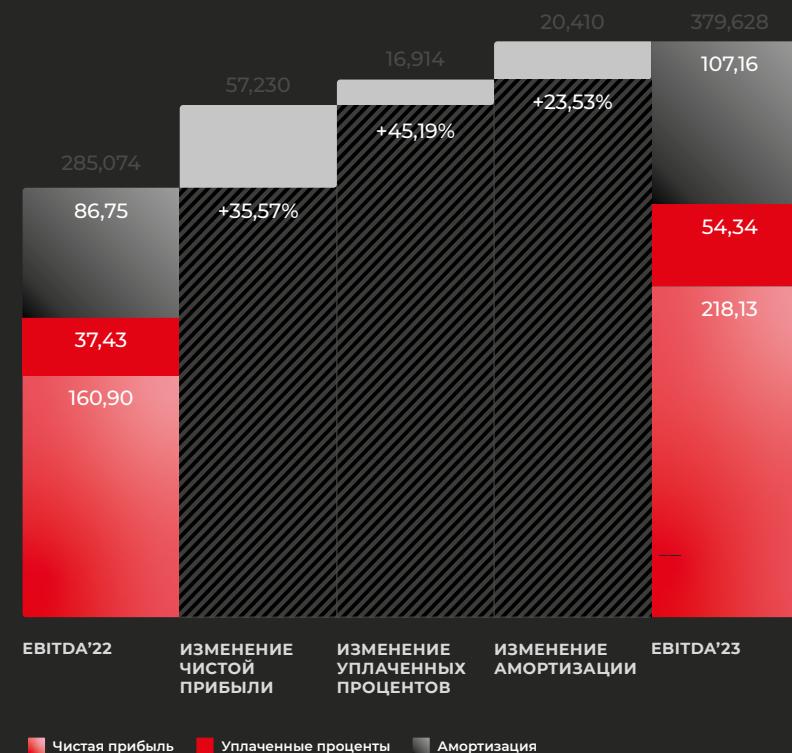
218,13 МЛН РУБ.

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ПО РЕЗУЛЬТАТАМ 2023 ГОДА

↑ 35,57% по сравнению с 2022 годом

10,51% рентабельность по чистой прибыли

ДИНАМИКА ЕВИТДА, ИЗМЕНЕНИЕ ГОД К ГОДУ, МЛН РУБ.



ПРИВЛЕЧЕНИЕ ФИНАНСИРОВАНИЯ И УПРАВЛЕНИЕ ДОЛГОМ

Производство и реализация программных продуктов сложный процесс, занимающий продолжительное время. С момента начала работы с клиентом по переводу ИТ-инфраструктуры или создания информационной системы до ввода в промышленную эксплуатацию может пройти более 12 месяцев, так как пилотирование проектов для корректной работы ПО в соответствии с требованиями заказчика является важным этапом, поскольку критически важно обеспечить непрерывность работы клиента.

Специфика деятельности РЕД СОФТ заключается в работе с государственным сектором экономики и крупным бизнесом, характеризующимся высоким уровнем централизации принятия решений, ответственности и бюрократизации. Большинство наших клиентов имеют сложившийся подход к бюджетированию, в котором расходы на ИТ-инфраструктуру осуществляются в 4-ом квартале. Таким образом, формирование финансовых показателей, отражающих объективные результаты деятельности компании, осуществляется в конце календарного года.

Для обеспечения непрерывности деятельности, создания и развития новых программных продуктов мы используем облигационное финансирование. По состоянию на конец 2023 года в обращении на Московской Бирже находятся 3 выпуска облигаций общим объемом 350 млн руб. Привлечение финансирования на публичном долговом рынке соответствует бизнес-модели и характеру деятельности РЕД СОФТ, позволяя первоначально направлять средства от облигационных займов на разработку новых и доработку существующих программных продуктов, а после ввода в эксплуатацию и получения существенных объемов выручки по новым продуктам и проектам производить погашение.

Коэффициент соотношения финансового долга* к EBITDA на конец 2023 года составил 0,95 против 1,18 на конец 2022 года.

В течение трех последних лет значение показателя «долг/EBITDA» последовательно снижалось, несмотря на рост облигационного долга. Стоит отметить, что долговая нагрузка компании остается адекватной согласно проводимой достаточно консервативной финансовой политике, так значение указанного коэффициента продолжает находиться за пределами нижней границы приемлемого диапазона (от 2 до 3).

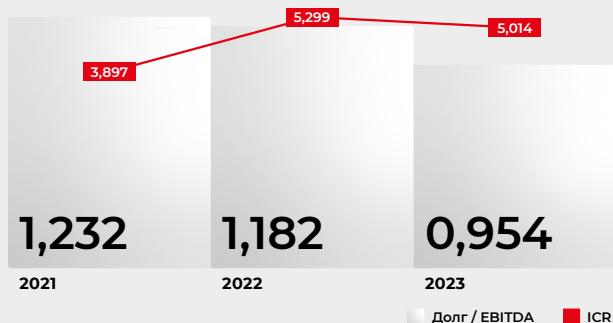


* Под «финансовым долгом» понимается совокупный размер долгосрочных и краткосрочных заемных средств РЕД СОФТ на отчетную дату. К финансовому долгу относятся средства, полученные при выпуске биржевых облигаций, договорам денежного займа и сумма начисленных на отчетную дату процентов.

ГРАФИК ПОГАШЕНИЯ ОБЛИГАЦИЙ



ДИНАМИКА УРОВНЯ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ



$$ICR = \frac{\text{ПРОЦЕНТЫ К УПЛАТЕ}}{\text{ЕВИТ}}$$

ICR — коэффициент покрытия процентов
 ЕВИТ — прибыль до вычета налогов и процентов по долговым обязательствам

СВЕДЕНИЯ ОБ ОБРАЩАЮЩИХСЯ ОБЛИГАЦИЯХ РЕД СОФТ

ISIN	RU000A104VA2	RU000A106CR1	RU000A108VM8
Полное наименование ценных бумаг	биржевые облигации процентные неконвертируемые бездокументарные с централизованным учетом прав серии 002P-03	биржевые облигации процентные неконвертируемые бездокументарные с централизованным учетом прав серии 002P-04	биржевые облигации процентные неконвертируемые бездокументарные с централизованным учетом прав серии 002P-05
Регистрационный номер	4B02-03-00372-R-002P от 01.06.2022	4B02-04-00372-R-002P от 02.06.2023	4B02-05-00372-R-002P от 27.04.2024
Срок обращения облигаций на бирже	910 дней	1 092 дня	1 092 дня
Дата начала торгов	08.06.2022	09.06.2023	01.07.2024
Дата погашения	04.12.2024	05.06.2026	29.06.2026
Размер выпуска	100 тыс. шт.	150 тыс. шт.	100 тыс. шт.
Размер ставки купона	19,00%	14,00%	20,50%
Номинальная стоимость	1 000 руб.	1 000 руб.	1 000 руб.
Периодичность выплаты купона	ежеквартально	ежеквартально	ежеквартально
Уровень листинга	3	3	3
Сектор	Сектор Роста	Сектор Роста	Сектор Роста

ОБ ОТЧЕТЕ

О КОМПАНИИ

ОБЗОР ИТ-РЫНКА

О ПРОДУКТАХ

ФИНАНСОВЫЙ ОБЗОР

+

+

+

+

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ

СИСТЕМА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

39

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

40

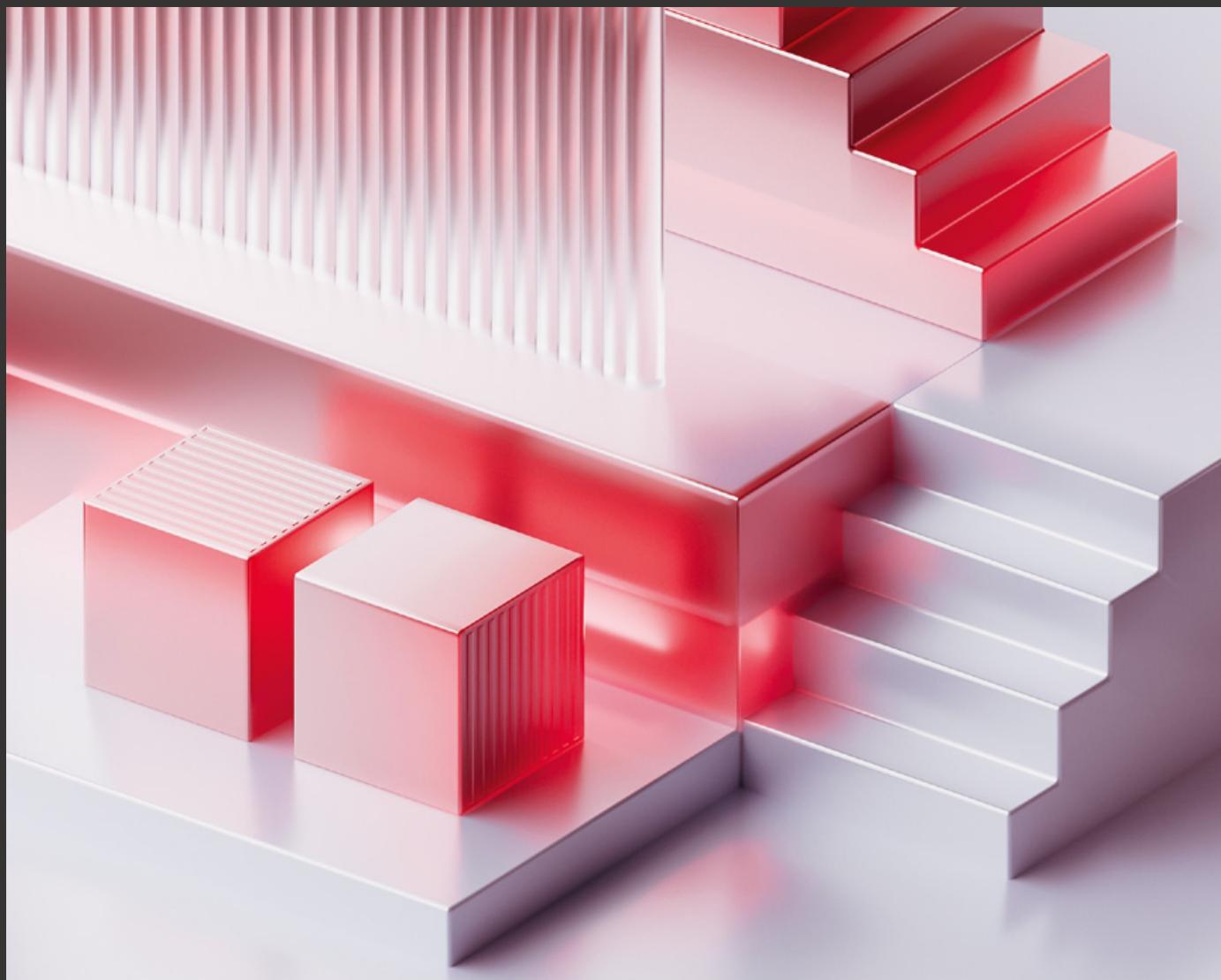
НЕЗАВИСИМЫЙ АУДИТОР

40

КАРТА РИСКОВ

40

КОНТАКТЫ И ССЫЛКИ
НА СТРАНИЦЫ РАСКРЫТИЯ
ИНФОРМАЦИИ



СИСТЕМА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Система корпоративного управления РЕД СОФТ направлена на обеспечение непрерывности деятельности компании, а также способствует оперативному и гибкому реагированию на изменение внутренних и внешних условий.

ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ УЧАСТНИКОВ

Определяет стратегию развития Компании, утверждает годовые результаты, назначает независимого аудитора, принимает решение о совершении крупных сделок, избирает Совет директоров и исполнительных органов.



СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ

Разрабатывает и анализирует стратегию развития РЕД СОФТ, осуществляет контроль за ее реализацией и обеспечивает сопровождение специальных коммерческих проектов, имеющих стратегическое значение для Компании.



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

Генеральным директором РЕД СОФТ в соответствии с решением Общего собрания участников с 28.02.2017 является Анисимов Максим Владимирович.



ДИРЕТОР ПО БЕЗОПАСНОСТИ И ЗАЩИТЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ТАЙНЫ

Директором по безопасности и защите государственной тайны РЕД СОФТ в соответствии с решением Общего собрания участников с 19.06.2024 является Попыркин Алексей Александрович.



ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

01.

Сбор информации.

02.

Анализ рисков с точки зрения объективных и субъективных критериев.

03.

Оценка вероятности потерь и сравнение размера возможных потерь с ожидаемой прибылью.

04.

Разработка мер по увеличению благоприятных возможностей и снижению угрозы потерь.

05.

Отслеживание рисков, которые находятся вне управления Компании, и контроль появления новых рисков.

НЕЗАВИСИМЫЙ АУДИТОР

Ежегодно РЕД СОФТ проводит аудит бухгалтерской отчетности, подготовленной в соответствии с РСБУ, с привлечением независимого аудитора.

Независимый аудитор определяется Общим собранием участников РЕД СОФТ.

Аудитором отчетности РЕД СОФТ по РСБУ за 2023 год выступило ООО «Аудиторская фирма «ИНТЕРКОН».

КАРТА РИСКОВ

Политика РЕД СОФТ в области управления рисками основана на постоянном мониторинге рыночной ситуации с целью своевременного принятия мер для минимизации воздействия рисков и негативного влияния в случае их реализации.

Ниже представлен перечень ключевых рисков, способных, по мнению менеджмента РЕД СОФТ, оказать существенное влияние на деятельность Компании. Указанный перечень рисков подвержен изменениям с течением времени, в том числе возникновение новых или реализация признанных менеджментом несущественными рисков может повлиять на деятельность Компании в будущем.



Риск		Меры для снижения возможного негативного влияния
Страновые и региональные	1	<ul style="list-style-type: none"> Политические Мониторинг политической ситуации Оперативное реагирование на изменение политических условий Разработка продуктов, соответствующих приоритетам профильных национальных программ Российской Федерации Взаимодействие с государственными органами власти
	2	<ul style="list-style-type: none"> Экономические Мониторинг экономической ситуации и рыночной конъюнктуры Оперативное реагирование на изменение экономических условий
Отраслевые	3	<ul style="list-style-type: none"> Изменение мер поддержки ИТ-отрасли Мониторинг изменений в законодательстве Участие в отраслевых рабочих группах и ассоциациях
	4	<ul style="list-style-type: none"> Кадровый дефицит Сотрудничество с ВУЗами для доработки и актуализации программ обучения студентов Развитие инструментов разработки, позволяющего ускорить процесс создания ИТ-решений
	5	<ul style="list-style-type: none"> Усиление конкуренции Мониторинг рыночной конъюнктуры Создание уникальных программных продуктов Расширение сотрудничества с производителями ПО и поставщиками ИТ-оборудования для обеспечения технологической совместимости Обеспечение конкурентного ценового предложения на рынке
Финансовые	6	<ul style="list-style-type: none"> Процентные Привлечение долгового финансирования за счет выпуска биржевых облигаций с фиксированной ставкой Контроль уровня долговой нагрузки Проведение мероприятий для улучшения функционирования компании, способствующего повышению кредитного рейтинга
	7	<ul style="list-style-type: none"> Инфляционные Диверсификация базы контрагентов для снижения зависимости от одного или нескольких поставщиков ИТ-оборудования Контроль уровня издержек согласно планам развития Компании
	8	<ul style="list-style-type: none"> Ликвидности Контроль уровня ликвидности на периодической основе Поддержание комфортного уровня остатков денежных средств на счетах Компании Оптимизация расходов и приоритезация инвестиционных проектов
Финансовые	9	<ul style="list-style-type: none"> Изменение нормативно-правового регулирования Мониторинг изменений в законодательстве Анализ соответствия РЕД СОФТ требованиям законодательства Участие в отраслевых рабочих группах и ассоциациях
	10	<ul style="list-style-type: none"> Изменение требований к лицензированию отдельных направлений деятельности Мониторинг изменений в законодательстве Анализ соответствия РЕД СОФТ требованиям, установленным в нормативно-правовыми актами в отношении соответствующих направлений деятельности Инвестирование в развитие персонала и инфраструктуры для обеспечения соответствия требованиям
	11	<ul style="list-style-type: none"> Изменение налогового режима для ИТ-компаний Мониторинг изменений в законодательстве Участие в отраслевых рабочих группах и ассоциациях
Стратегические	12	<ul style="list-style-type: none"> Удержание высококвалифицированного персонала Развитие компетенции и повышение квалификации сотрудников Реализация краткосрочных и долгосрочных программ мотивации персонала Предоставление комфортных условий труда и возможности реализации крупномасштабных проектов
	13	<ul style="list-style-type: none"> Спрос на продукцию Мониторинг рыночной конъюнктуры Расширение сотрудничества с производителями ПО и поставщиками ИТ-оборудования используемого заказчиками из разных отраслей Повышение качества программных продуктов и качества оказываемых услуг Обеспечение конкурентного ценового предложения на рынке

ОБ ОТЧЕТЕ

О КОМПАНИИ



ОБЗОР ИТ-РЫНКА



О ПРОДУКТАХ



ФИНАНСОВЫЙ ОБЗОР



УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ



**КОНТАКТЫ И ССЫЛКИ
НА СТРАНИЦЫ
РАСКРЫТИЯ
ИНФОРМАЦИИ**



КОНТАКТЫ И ССЫЛКИ НА СТРАНИЦЫ РАСКРЫТИЯ ИНФОРМАЦИИ

РЕД СОФТ

Общество с ограниченной ответственностью «Ред Софт»

ОГРН 5147746028216

ИНН 9705000373

КПП 773101001

Юридический адрес: 121205, г. Москва, ул. Нобеля
(Инновационного Центра Сколково Тер), д. 5 этаж 2 пом. 4

Почтовый адрес: 125124, г. Москва, 5-я ул. Ямского поля,
д. 5, стр. 1, а/я 64

Сайт: <https://www.red-soft.ru/>

Тел.: +7 (495) 285 62 68

E-mail: info@red-soft.ru

ДЛЯ ИНВЕСТОРОВ

Соломенцев Александр

Директор департамента по работе с инвесторами

Тел.: +7 (916) 400 33 73

E-mail: alexander.solomentsev@red-soft.ru

РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ

Раскрытие информации на сайте РЕД СОФТ:

<https://www.red-soft.ru/ru/about-info.html>

Страница РЕД СОФТ на сайте «Интерфакс-ЦРКИ»:

<https://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=37300>



Годовой отчет
2023